

TÜRKİYE A MİLLİ ERKEK BASKETBOL TAKIMI SPONSORU,
TÜRKİYE'NİN LASTİĞİ PETLAS.



petlas

AKO
HABER

OCAK - ŞUBAT
2019 | SAYI
55

55

OCAK | ŞUBAT 2019

AKO HABER



**Petlas, A Milli Erkek Basketbol Takımımızın
Resmi Sponsoru Oldu**

AKO Grup'tan
30 Milyon Dolarlık
Geri Dönüşüm Yatırımı
Açıklaması

Zorunlu
Kış Lastiği
Uygulaması Başladı

Petlas'tan
Yılın Pick-Up'ı Isuzu
D-Max'a OEM Lastik

MOTOR SPORLARI PETLAS'LA YOLUNDA!



Türkiye'nin lastiği Petlas, motor sporlarının yanında olmaya devam ediyor.

petlas
MOTORSPORT

YAZDAN KIŞA GEÇERKEN
TARZİNİZİ DA YENİLEYİN!



AKOJANT

www.akojant.com.tr

MEGATÖRK

powcan

MEGATİM

SHLKK

TZ

KORMETAL

CARRE

dj

CMS

SRV



Sabri ÖZCAN

Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

Milli Gururu Birlikte Yaşıyoruz

Türkiye'nin yerli üretim gücü olarak Türkiye'nin lastiği Petlas ile A Milli Basketbol Takımımıza destek oluyoruz. Atılan imzalarla A Milli Basketbol Takımımıza sponsor olmanın onurunu yürekten hissediyoruz. Dünyanın dört bir yanında büyük başarılarla imza atan bu iki değerlin bir araya gelmesinin hem kendi adımıza hem ülkemiz adına büyük anlam taşıdığına inanıyoruz.

Yerli sermayenin başarılarını dünyaya göstermeye devam ediyoruz. "Bu Dünya Bizim Memleket" diyerek duruşumuzu sergilediğimiz Petlas ile yine bir başarıya imza attık. Petlas, uluslararası saygın yayın kuruluşlarınca Yılın Pick-Up'ı ve Doğa Sporlarına En Uygun Pick-Up olarak seçilen Isuzu D-Max için OEM lastik üreticisi oldu. Isuzu D-Max, Petlas'ın EXPLERO H/T PT431 lastiklerini kullanıyor.

Petlas, böylelikle milli gururumuzu bir kez daha katlıyor. Otomotiv endüstrisine özgü olan ve tüm otomotiv ana sanayi firmaları tarafından evrensel olarak kabul edilen IATF 16949 Otomotiv Kalite Yönetim Standardı belgelendirme çalışmalarını tamamlayıp sertifika almak için gün sayan AKO Akü'yle Amerika pazarında etkinliğimizi arttırıyor, AKO Akü fabrikamızın Mühendislik ve Ar-Ge Bölümü'nün yaptığı çalışmalarla Amerikan "Journal of Materials Science and Engineering" komitesinden aldığı davetten ötürü büyük sevinç yaşıyoruz.

Attığımız her adımda öncü kimliğimizi ortaya koymayı ve ülkemiz için üretim katma değer sağlamayı var gücümüzle sürdüreceğiz.

**STARMAXX'LA
ZORLU KIŞ KOŞULLARINDA
GÜVENDE
OL!**



www.starmaxx.com.tr



/starmaxxglobal



/starmaxx

starmaxx
performans lastikleri



Serdar IŞIK

AKO Haber Genel Yayın Yönetmeni

55. Sayımızda da Birçok Güzel Haberimiz Var

Değerli okuyucularımız,

2 ay aradan sonra yine güzel haberlerle dolu bir AKO Haber'le sizinle buluşmaktan mutluluk duyuyorum. Geçtiğimiz süreç içerisinde AKO Grup olarak gerçekleştirdiklerimiz ve yaşadıklarımız 55. sayımızda sizinle. Büyük bir gururla imza attığımız Petlas ve Türkiye A Milli Basketbol Takımı iş birliğinden Yılın Pick-Up'ı D-Max'in Petlas'ı tercih etmesine, acil durum ve yangın eğitimlerinden iş sağlığı ve güvenliği için gerçekleştirdiğimiz etkinliğe, Kalder 27. Kalite Kongresi'nden zorunlu kış lastiği uygulamasına kadar birçok içeriği bu sayımızda bulacaksınız.

Bunun dışında gerçekleşen diğer etkinlikler ve ziyaretler de yine karşınızda olacak. Bizden haberlerin yanı sıra keyifle okuyacağınız şampiyon ralliçi Burak Çukurova söyleşisi, AKO Grup olarak pazarında yer aldığımız Polonya'ya dair keşif yazısı, yurt içinde ise İzmir'in güzellikleri sayfalarımızda yerini aldı. Ayrıca Ege mutfağı lezzetlerine göz atarken Borçka-Karagöl'ün eşsiz doğasına şahit olacaksınız. İlgi çekici tarih, bilim, teknoloji, oto bakım ve sağlık yazılarımızı da bilgilerinize yenilerini katmak için hazırladık. Birlikte etkin bir çalışma temposunun ürünü olan yeni sayımız aracılığıyla siz değerli okuyucularımızı saygıyla selamlıyor, sonraki sayımızda yeniden buluşmayı diliyorum.

Keyifli okumalar...

25

Petlas, A Milli Takımımızın Resmi Sponsoru Oldu

Türkiye lastik sektörünün %100 yerli sermayeli milli markası Petlas, A Milli Erkek Basketbol Takımımızın resmi sponsoru oldu.



| | |
|---|----|
| Petlas'tan Yılın Pick-Up'ı Isuzu D-Max'a OEM Lastik | 8 |
| Zorunlu Kış Lastiği Uygulaması Başladı | 9 |
| AKO Akü | |
| AKO Akü Amerika'da | 10 |
| AKO Grup Türkiye Akü Satış Toplantısı | 10 |
| AKO Akü Büyüyerek İlerliyor | 10 |
| AKO Akü'ye Amerika'dan Davet | 11 |
| AKO Akü IATF 16949 İçin Gün Sayıyor | 11 |
| AKO Grup Markaları Verimlilik ve Teknoloji Fuarı'nda | 12 |
| Kalder 27. Kalite Kongresi'ne Petlas Tarafından Katılım Sağlandı | 12 |
| AKO Grup'tan 30 Milyon Dolarlık Geri Dönüşüm Yatırımı Açıklaması | 13 |



29

Şampiyonluklarla Devleşen Bir Tecrübe: Burak Çukurova

AKO Haber'in 55. sayısında bu kez sorularımızı, motor sporlarında 27 yıllık tecrübesiyle birçok şampiyonluğa ve ilke imza atan, son Türkiye Ralli Şampiyonu Burak Çukurova yanıtladı.

34

Orta Avrupa'nın Küllerinden Doğan Ülkesi: Polonya

Uzun yıllar Avrupa ticaret yolları üzerinde olan ve şehirlerindeki eşsiz mimariyle hayran bırakan Polonya, tarih boyunca birçok savaş görüp haritadan silinecek noktaya gelse de bugün Orta Avrupa'da tüm güzellikleriyle kendini gösteriyor.

54

SUV ve Minivan Sınıflarını Birleştiren Yeni Araç: Mitsubishi D:5 Delica

Japon otomobil devi Mitsubishi, ilk olarak 60'lı senelerin sonunda satışa sunduğu Delica modelinin altıncı nesliyle karşımızda.

Fabrikadan Haberler

| | |
|---|-----------|
| Acil Durum ve Yangın Eğitimi | 15 |
| Petlas'ta İş Sağlığı ve Güvenliği Tiyatroları | 16 |
| Ahi Evran Üniversiteli Gençler Petlas'ta | 17 |
| Petlas'ta Kurum Kültürü Eğitimi Verildi | 19 |
| Starmaxx Filistin Bayileri Gezisi | 19 |
| Falken'den Yeni 4 Mevsim Lastiği: Binek ve Suv Araçlar İçin Euroall Season AS210 | 20 |
| DUNLOP'un Yüksek Performanslı "SP SPORT MAXX GT600 DSST CTT" Runflat Lastikleri, 2018 Model NISSAN GT-R'ın Orijinal Ekipman Lastiği Oldu | 22 |
| Toyo Tires ve Flying Lizard Motorsports "25 Hours Of Thunderhill"i Üst Üste Dördüncü Kez Kazandı | 38 |
| Maxxis ve Yol Bisikleti Yarış Takımı Madison Genesis İş Birliği | 40 |
| İştah Açan Lezzetleriyle Ege Mutfağı | 61 |
| Gerçek Yol Yardım Hikayeleri | 64 |



56

Ege'nin Hayran Olmaya Değer İncisi: İzmir

Ülkemizin batısında yer alan ve üçüncü büyük şehrimiz olan İzmir, sahip olduğu binbir güzelliğiyle ziyaret edenlere keyif verecek seçenekler barındırıyor. Bu seçeneklerden en çok öne çıkanları bu sayımızda sizin için sıraladık.

| | |
|--|----|
| Gittiği Her Yere Uyum Sağlayan Efsane: Fiat 124 | 69 |
| Kara Cuma Fıyrtası Nasıl Ortaya Çıktı? | 72 |
| Türkiye'nin İlk Yerli Kanser İlacı Üretiliyor | 74 |
| Lexus'un Son Reklam Filminin Senaryosunu Yapay Zekâ Yazdı | 76 |
| 3D Yazıcı ile Üretilen İlk Elektrikli Motosiklet! | 76 |
| LG'den 16 Kameralı Akıllı Telefon Geliyor! | 77 |
| Örnek Olacak Hikâyeleriyle Behlül Dâna Hazretleri | 79 |
| Lastik Bakımında Dikkat Edilmesi Gerekenler | 81 |
| Şeker Sağlık İçin O Kadar da Masum Değil | 82 |



67

Huzurun Yeşile Büründüğü Bir Kuzey Mucizesi: Karagöl

Kendisine gönülden bağlanacak, bir görünce bir daha ayrılmak istenmeyecek Karagöl. Bir heyelan sonucu ortaya çıkan mucizevi bu göl, bize her işte bir güzellik olabileceğinin kanıtı gibi.

AKO
abdulkadir özcan
HABER

Yayın Sahibi

Abdulkadir Özcan Otomotiv Lastik San. ve Tic. AŞ adına Sabri Özcan

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Mahmut Altınöz

Genel Yayın Yönetmeni

Serdar Işık

Editör

Mahmut Altınöz

Yönetim Yeri

AKO Kule, Söğütözü Mah. 2178. Cad.
No: 6/15 Çankaya/Ankara
T: 0312 309 30 30 F: 0312 312 28 96
akohaber@abdulkadirozcan.com.tr

**İçerik, Fotoğraf, Yayına Hazırlık,
Baskı, Dağıtım**



www.reta.com.tr

Yayın Türü ve Periyodu

Yaygın, Süreli Yayın

Yayın Şekli:

İki aylık, Türkçe

Basım Tarihi

OCAK 2019

AKO HABER dergisi Abdulkadir Özcan Otomotiv ve Lastik San. Tic. AŞ tarafından T.C. yasalarına uygun olarak yayınlanmaktadır. Derginin isim ve yayın hakkı Abdulkadir Özcan AŞ adına Sabri Özcan'a aittir. Dergide yayınlanan yazı ve fotoğrafların her hakkı saklıdır. İzinsiz kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz. Reklam sayfalarının içeriği ve markalar konusunda sorumluluk reklam verene aittir. AKO Haber, AKO'nun ücretsiz yayınıdır. Parayla satılamaz.



QR kodu okutarak
Online dergi
içeriğine
ulaşabilirsiniz.

Petlas'tan Yılın Pick-Up'ı Isuzu D-Max'a OEM Lastik

Türkiye lastik sektörünün yerli sermayeli lider markası Petlas, dünyanın en iddialı araçlarının üreticilerinin de yakın ilgisini çekiyor. Petlas, yılın Pick-Up'ı ödülüne sahip Isuzu D-Max için OEM lastik üreticisi oldu. Isuzu D-Max, Petlas'ın EXPLERO H/T PT431 lastiklerini kullanıyor.

Küresel rekabetteki iddiasını, "Bu Dünya bizim memleket" söylemiyle özetleyen Türkiye lastik sektörünün yerli sermayeli lider markası Petlas, uluslararası otomotiv üreticilerinin yakın ilgisini çekiyor.

Uluslararası saygın yayın kuruluşlarınca Yılın Pick-Up'ı ve Doğa Sporlarına En Uygun Pick-Up olarak seçilen Isuzu D-Max, OEM lastiklerinde Petlas kalitesini tercih ediyor.

Türkiye'de üretilen ilk ve tek pick-up olan Isuzu D-Max, 2018 yılı Nisan ayından bu yana Petlas'ın 255/60 R18 EXPLERO H/T PT431 REINFORCED TL 112V lastiklerini OEM olarak kullanıyor.

Türkiye'nin yerli Ar-Ge ve teknoloji, yerli sermaye ve yerli emekle üretilen değeri Petlas'ın, ürün kalitesi ve çeşitliliği ile lastik sektöründe küresel bir marka haline gelmekte olduğunu belirten Petlas Genel Müdürü Yahya Ertem, "İş makineleri ve traktörlerden binek otomobillere, kamyon ve otobüslerden savaş jetlerine 80 farklı desen ve 2500 farklı ebatla ürettiğimiz üstün nitelikli lastiklerimizle, sadece ülkemizde değil, dünya çapında 100den fazla ülkeye uzanan ihracat pazarlarımızda da güçlü konumumuzu her gün daha da geliştiriyoruz. OEM tarafında ise, ülkemizin ve dünyanın önde gelen kurumları ile iş birliklerimizi sürekli geliştiriyoruz. Anadolu Isuzu Otomotiv San. Tic. A.Ş. ile olan, Isuzu



D-Max araçların OEM lastiklerine yönelik iş birliğimiz, bunlara güzel bir örnek oluşturuyor" dedi.

Düşük profilli bir yüksek performans lastiği olan Petlas EXPLERO H/T PT431, kusursuz performansı ve sağladığı direksiyon hâkimiyetiyle sürüş güvenliği ve keyfi sunuyor. Petlas'ın kendi teknolojileriyle geliştirdiği benzersiz sırt karışımı ve estetik sırt desen tasarımı, lastiğin ıslak / kuru zeminde ve dönüşlerde maksimum

tutunma özelliğiyle güvenlikten ödün vermeden yakıt tasarrufu ve uzun ömür sunmasını sağlıyor.

Otomobil dünyasının saygın medya markası BBC TopGear tarafından, 2018 yılı başında Yılın Pick-Up'ı ödülüne layık görülen Isuzu D-Max, bu yıl bir diğer saygın uluslararası yayın olan, İngiltere'nin en köklü dergilerinden Outdoor Fitness tarafından da, "Yılın Doğa Sporlarına Uygun Pick-up Modeli" seçildi.



Zorunlu Kış Lastiği Uygulaması Başladı

1 Aralık tarihi itibarıyla başlayan zorunlu kış lastiği uygulamasıyla ticari ve şehirler arası yük-yolcu taşımacılığı yapan araçlardan kış lastiği takmayanları 715 liralık trafik cezası bekliyor.

Artan soğuklarla birlikte zorunlu kış lastiği uygulaması, son günlerde sürücülerin gündeminde yer almaya devam ediyor. 1 Aralık'tan itibaren başlayan zorunlu kış lastiği uygulamasıyla ticari ve şehirler arası yük-yolcu taşımacılığı yapan araçlara yönelik denetimler de sıklaştı. Soğuk havanın oluşturacağı buzlanma ve kar yağışından doğabilecek herhangi bir olumsuzlukla karşılaşılması amacıyla tüm araçlar için kış lastiği takılması öneriliyor.

Valiliklerce belirlenen illerde servis minibüsü, ticari taksit gibi ticari araçlar ile şehirler arası yük ve yolcu taşıyan tüm araçlar için zorunlu olan kış lastiği uygulaması, 1 Aralık-1 Nisan 2019 tarih aralığında uygulanacak. Uygulamanın başlaması ile kışlık lastiklerini takmayan sürücülere ise, 715 TL para cezası uygulanacak. Bu sayede göre önlemini almayan, kış lastiği olmayan araçların yolu kapatması ve yollarda mağduriyet yaşanması önlenmeye çalışılıyor.

Cezalar 1 Ocak'ta Güncellenecek

Ticari araçlar için zorunlu kış lastiği uygulaması kapsamında verilecek cezalar, Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından açıklanacak yeniden değerlendirme oranı çerçevesinde 1 Ocak 2019 itibarıyla güncellenecek. Yük ve yolcu taşımacılığı yapanlar dışındaki hususi araçlar için kış lastiği takılması yasal olarak zorunlu değil. Ancak can, mal güvenliği ve güvenli bir yolculuk için kış şartlarında tüm araçlarda kış lastiği kullanılması önem taşıyor.

Kış Lastiği için Kar Yağmasını Beklemeyin

Kış lastikleri özel karışımları, özel kerflü desen yapısıyla ıslak, yağmurlu ve çamurlu zeminlerde de daha iyi yol tutuş sağlıyor. Üstelik yağış olmasa bile, kış lastikleri 7 derecenin altındaki sıcaklıklarda yazlık lastiklere oranla çok daha kısa fren mesafesi sunuyor. Bu sayede kış şartlarında hem daha az yakıt sarfiyatı hem daha güvenli sürüşü garanti altına alıyor.



Kış Lastiği Seçerken Dikkat Edilmesi Gerekenler

Petlas Pazarlama Müdürü Erkal Özürün, kış lastiği kullanımında dikkat edilmesi gereken hususlara değinerek, "Kış lastikleri aracın dört lastiğine de takılmalı. Sadece çekiş aksına takılan lastikler frenlemede ve virajlarda hiçbir fayda sağlamaz ve aracınızın kaza yapmasını engellemez." dedi.

Kış lastiği seçiminde lastiğin desen yapısı dışında yanaklarındaki 3 tepeli kar tanesi markalamasına dikkat edilmesi gerektiğini kaydeden Özürün: "AB düzenlemelerine göre, kış lastiği standartlarını sağlayan lastikler Kar Tepesi (3PMSF-Three Peak Mountain Snow Flake - Üç Zirveli Dağ Kar Tanesi) sembolü kullanabilirler. Kış lastiklerinin sırt desen tasarımı ince lameli ve geniş bloklu olarak tasarlanmıştır.

Araç sahiplerinin öncelikle bu işaretlere dikkat etmesi gerekir." dedi.

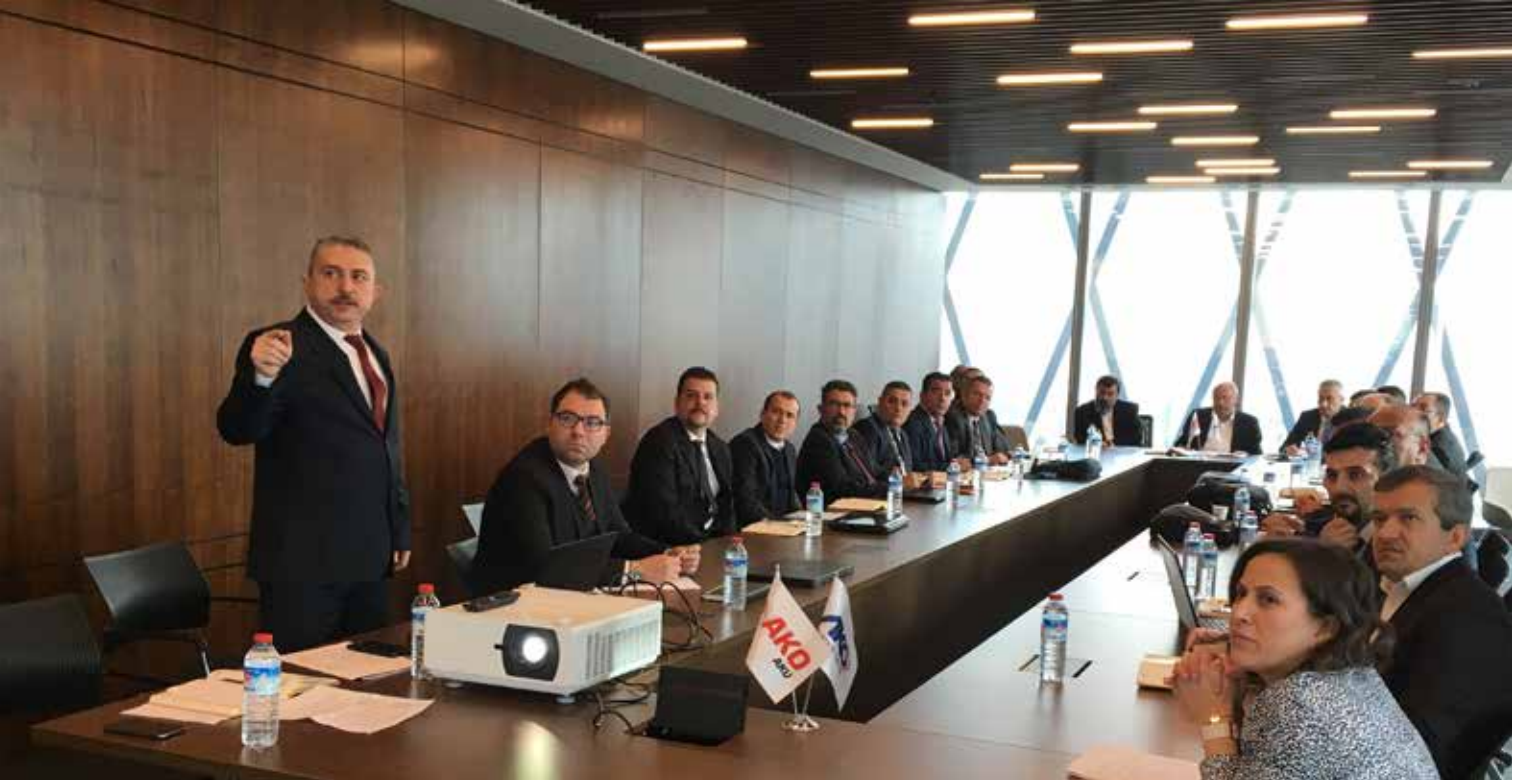
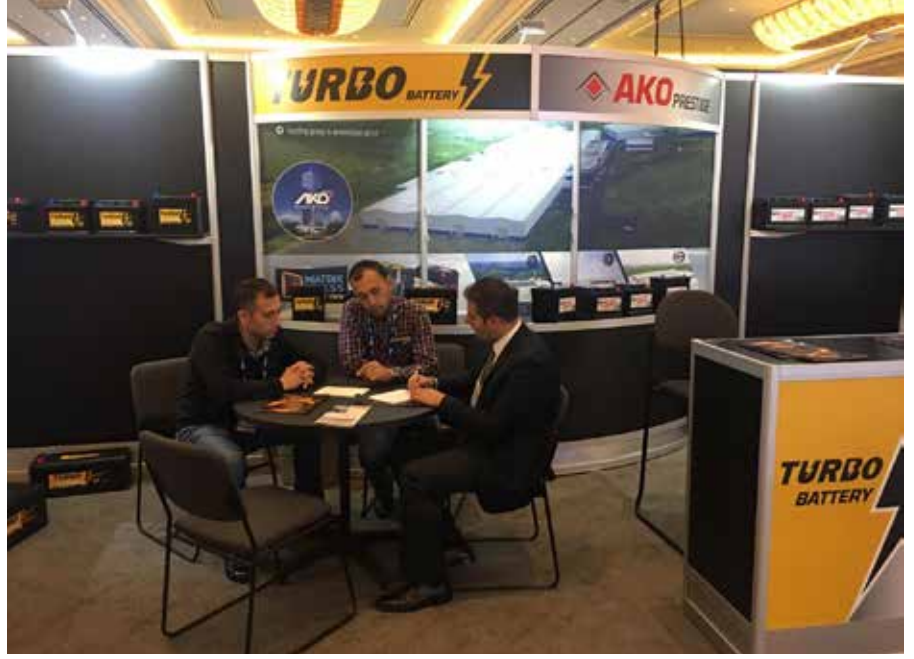
Lastik hava basıncının kontrol edilmesinin de sürüş güvenliğini olumsuz etkileyebilecek durumları önlemek için büyük önem taşıdığına dikkati çeken Erkal Özürün, servis şoförleri ve sürücülerin tüm Türkiye'de en yaygın bayi ağına sahip olan Petlas bayilerine giderek lastik hava basıncı ve diş derinliği kontrolü yaptırabileceğini de sözlerine ekledi.

Lastiklerin kışa hazır olması ile ilgili de hatırlatmalarda bulunan Özürün, lastiklerin saklama sırasında güneş ışınlarıyla doğrudan temas etmemesine, kuru, temiz ve zarar verecek kimyasal maddeler ile temas etmemesine dikkat edilmesini hatırlattı.

AKO Akü

AKO Akü Amerika'da

AKO Akü, 30 Ekim-1 Aralık tarihleri arasında düzenlenen AAPEX-LAS VEGAS 2018 fuarına bu yıl yine katıldı. 2 bin 500 katılımcı ve yaklaşık 47 bin ziyaretçinin olduğu fuarda AKO Akü, AKO Prestige ve Turbo Battery markalarını sergiledi. AKO Akü, Amerika Birleşik Devletleri ve Latin Amerika'dan yoğun ziyaretçinin olduğu fuarda 30 farklı ülkeden ziyaretçiyi ağırladı. AKO Akü bu bölgelerin yanı sıra Kanada, Avustralya, Yeni Zelanda ve Avrupa ülkelerinden gelen ziyaretçilerinde ilgi odağı oldu. Fuar sırasında yapılan antlaşmalar ile Amerika'ya satışların hacminde önemli artış sağlandı.



AKO Grup Türkiye Akü Satış Toplantısı

Türkiye Akü Satış Toplantısı, 15 Kasım 2018 tarihinde AKO Grup Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Mustafa Özcan, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Sayın Sabri Özcan, Genel Müdür Sayın Hulki Büyükkalender ve tüm satış ekibinin katılımı ile Genel Merkezimiz AKO Kule'de yapıldı.

AKO Akü Büyüyerek İlerliyor

AKO Akü 3. yılında 40 milyon dolar ciroya koşuyor. İhracat pazarında şimdiye kadar 51 ülkeye ulaşmış olup ülke ekonomisine her geçen gün daha fazla katkı sağlamayı sürdürüyor. Tüm dünya ülkelerine ürünlerini göndermeyi kendine görev edinen AKO Akü, müşteri memnuniyetini her şeyin üstünde

tutarak ihracat yolunda ilerliyor. Yurt içi satışlarındaki hacmini de arttıran AKO Akü, adet bazında sektördeki ilk dört firma arasında yerini aldı. AKO Akü, topluma ve çevreye değer katma ilkeleriyle ilerleyerek Türkiye'ye ve dünyaya enerji sağlamaya hız kesmeden devam ediyor.

AKO Akü'ye Amerika'dan Davet



15 Ekim 2018 tarihi itibarıyla Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca Ar-Ge Merkezi olarak onaylanan AKO Akü fabrikası, Mühendislik ve Ar-Ge Bölümü'nün yaptığı çalışmalar Amerikan "Journal

of Materials Science and Engineering" komitesinin dikkatini çekti.

AKO Akü Mühendislik ve Ar-Ge Müdürü Yıldırım Eydemir, Stop-Start akülerin performans ve ömrünü

artırıcı çalışmaları ile ilgili IMSTEC 2017 konferansında sunmuş olduğu bildiri nedeniyle davet aldı. Çalışmanın kendileriyle paylaşılmasını isteyen Amerikan Komitesi, Yıldırım Eydemir'e projenin detayları için yayın davetinde bulunarak destekleyici önerilerde bulundu.

AKO Akü, akü üretiminde Türkiye'deki en yüksek teknolojiyi kullanırken özellikle Ar-Ge konusunda yoğun çalışmalar yürütüyor. Gelecekteki küresel rekabet gücünü Ar-Ge adımları ile sağlamayı hedefleyen AKO Akü tarafından, Yıldırım Eydemir liderliğinde 15 araştırmacı ile yapılan 38 Ar-Ge projesinden özellikle stratejik sayılan 2 projenin Türkiye'yi ön plana çıkarabilecek önemde olduğuna vurgu yapıldı.

AKO Akü IATF 16949 İçin Gün Sayıyor

AKO Akü'de IATF 16949 Otomotiv Kalite Yönetim Standardı alımı için hazırlıklar tamamlandı.



ISO 9001, ISO 14001 ve OHSAS 18001 belgelerine sahip olan AKO Akü, otomotiv endüstrisine özgü olan ve tüm otomotiv ana sanayi firmaları tarafından evrensel olarak kabul edilen IATF 16949 Otomotiv Kalite Yönetim Standardı belgelendirme çalışmalarını tamamlayıp sertifika almak için gün sayıyor.

IATF 16949 Otomotiv Kalite Yönetim Standardı'na özgü risk odaklı yaklaşım, hatasızlaştırma, sürekli iyileştirme ve çalışanların yetkinliklerinin artırılması metotlarını benimseyerek uygulayan AKO Akü, müşteri memnuniyetini ise birinci sırada tutuyor.

Yetkin çalışanlar ile belgelendirme çalışmalarına devam eden AKO Akü, başta Çankırı olmak üzere Kırıkkale ve Ankara illerinden ailesine yeni katılan üyeleri de unutmuyor. İstihdam artışı

bir yandan devam ederken diğer yandan AKO Akü ailesinin yeni üyeleri için farklı departmanlardan çalışanların bulunduğu IATF 16949 Otomotiv Kalite Yönetim Standardı eğitimleri verilmeye devam ediyor.



AKO Grup Markaları Verimlilik ve Teknoloji Fuarı'nda



AKO Grup markaları Petlas, AKO Jant ve Turbo Akü, 7-9 Aralık'ta ATO Congressium'da yapılan ve savunma, sanayi, eğitim, enerji, tarım, iletişim, ulaşım, sağlık sektörlerindeki yüksek teknoloji firmaların katıldığı "Verimlilik ve Teknoloji Fuarı"na katıldı. Fuarda F16 ve F4 savaş uçakları için üretilen

lastiklerin yanı sıra, Kirpi, Cobra gibi askeri araçlar için özel olarak üretilen zırlı lastikler, jantlar ve aküler sergilendi.

AKO Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Özcan'ın da açılışına katıldığı fuara 37 binden fazla ziyaretçi girişi oldu.

Türkiye Verimlilik Vakfı tarafından düzenlenen, Türkiye'nin ve dünyanın önde gelen kuruluşlarının katıldığı fuar Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy ve Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum'un katılımlarıyla açıldı. Bakan Varank, fuarın açılış töreninde yaptığı konuşmada, üretimde yüksek katma değerli yapısal dönüşümü "Milli Teknoloji, Güçlü Sanayi" vizyonuyla hayata geçirdiklerini söyledi. Açılışın ardından AKO Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Özcan, ATO Başkanı Gürsel Baran ve ASO Başkanı Nurettin Özdebir bir araya geldi.

Konuşmaların ardından, etkinliğin düzenlenmesine katkı veren kurum ve kuruluşların yöneticilerine teşekkür plaketi verildi. Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve beraberindekiler daha sonra fuar alanındaki stantları gezdi.

Kalder 27. Kalite Kongresi'ne Petlas Tarafından Katılım Sağlandı

Türkiye Kalite Derneği (KalDer) tarafından bu yıl 27.si gerçekleştirilen Kalite Kongresi, "Sürdürülebilir Ortak Gelecek" teması ile 13-14 Kasım 2018 tarihlerinde Zorlu Performans Sanatları Merkezi'nin ev sahipliğinde gerçekleşti.

İş, bilim, akademi, sanat ve medya dünyasının birbirinden değerli isimlerini bir araya getiren kongreye Petlas Kalite Güvence Müdürlüğü Kalite Sistemleri Şefliğinden Sn. Yusuf Uruç tarafından katılım sağlandı.

Kongrede açılış konuşmasını gerçekleştiren Sn. Buket Eminoğlu Pilavcı, "En büyük gücün (Düşünsel üretim) bilgi olduğu bir zamanda yaşıyoruz ve rekabet gücümüzü ancak

yeni bilgi üretebilirsek ve iç kaynaklarımız ile katma değer yaratabilirsek geliştirebiliriz. Bu da nitelikli insana bağlı. Artık açık inovasyon ile dünyanın çok farklı yerlerindeki insanlar ile bir arada tasarım yapabiliyor, kurumsal girişimcilik ile şirketlerimizi birer kuluçka merkezi gibi kullanarak yeni iş kolları geliştirebiliyoruz. Önemli olan o yaratıcı fikirlerin ortaya çıkacağı ortamları oluşturmakta.

Zamanı gelmiş bir fikir kadar güçlü bir şey yoktur." sözleriyle kongrenin önemini ifade etti.

Toplamda 2 gün süren kongrede "Sürdürülebilir Ortak Gelecek" temalı iki açılış gösterisi, iki ana oturum, altı paralel oturum gerçekleşti. Kongre, Türkiye Mükemmellik Ödülleri ile sona erdi.

AKO Grup'tan 30 Milyon Dolarlık Geri Dönüşüm Yatırımı Açıklaması

Türkiye'nin En Büyük Entegre Lastik Geri Dönüşüm Tesisi Hayata Geçiyor

Türkiye'nin yerli sermayeli sanayi gücü AKO Grup, 30 milyon dolar yatırımla Ankara'da Türkiye'nin en büyük entegre lastik geri dönüşüm tesisini kuruyor. Türkiye'de bir yılda oluşan atık lastiğin dörtte birini nitelikli ham maddeye dönüştürecek tesisin, çevre koruma ve sıfır atık hedefine katkı sunmanın yanı sıra, ülke ekonomisine yılda 16 milyon dolar yarar sağlaması hedefleniyor.

Türkiye'nin yüzde 100 yerli sermayeli dev sanayi kuruluşu AKO Grup, lastik atıklarının tümüyle geri dönüştürülerek sanayiye ham madde olarak kazandırılması amacıyla 30 milyon dolar yatırım gerçekleştiriyor. AKO Grup,



bu yatırımıyla Ankara Başkent Organize Sanayi Sitesi'nde, 80 bin metrekare açık, 21 bin metrekare kapalı alana sahip, Türkiye'nin en büyük entegre lastik geri dönüşüm tesisini kuruyor. Tesisin, 2020 yılında üretimine başlaması planlanıyor.

Türkiye'de bir yılda oluşan atık lastiğin dörtte birini nitelikli ham maddeye dönüştürecek olan tesisin, çevreye ve sıfır atık hedefine katkılarının yanı sıra, sanayinin farklı kollarında kullanılan ham madde üretimiyle, cari açık kontrolünde ülke ekonomisine yılda yaklaşık 16 milyon dolar katkı sağlaması hedefleniyor.



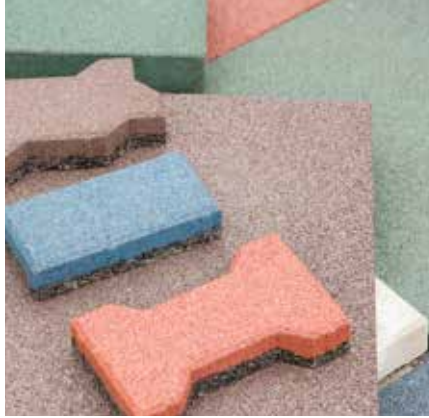
Lastik geri dönüşümüne yönelik tüm işlemleri tek çatı altında toplayacak ve alanında Türkiye'nin en büyüğü olacak tesis, aynı zamanda iş makinesi ve kamyon lastiklerinin dönüştürülebildiği ilk tesis olacak.

Bir Yılda Oluşan Atık Lastiğin Dörtte Biri Geri Dönüşümle Sanayi Ham Maddesi Olacak

Türkiye'de kullanılmış lastiklerden yılda yaklaşık 350 bin ton atık oluşuyor. Bu miktarın az bir kısmı geri dönüştürülürken atık lastikler tüm bölümleriyle geri dönüştürülemiyor ve bazı kısımları yakılarak imha ediliyor.

AKO Grup'un 30 milyon dolar yatırımı ile hayata geçecek olan tesis, Türkiye'de bir yılda oluşan 350 bin ton lastik atığının dörtte birinin geri dönüştürülmesini sağlayacak, dahası bu atıkları tümüyle geri dönüştürerek ülkemiz sanayisi için nitelikli hammaddeye çevirecek.

Tesiste lastikler niteliklerine göre ayrıştırılacak, yüksek teknoloji entegre



sistemlerde işlenerek lastik endüstrisi başta olmak üzere otomotiv yan sanayi, ayakkabı, konveyör gibi farklı sanayi kolları için nitelikli ham maddeye dönüştürülecek.

Cari Açığın Giderilmesinde Ülke Ekonomisine 16 Milyon Dolar Yıllık Katkı

Ülkemiz sanayi kuruluşları her yıl 11 bin ton civarında geri dönüştürülmüş kauçuk türevi ham madde ithal ediyor. AKO Grup yatırımıyla hayata geçecek tesiste, bu ham maddenin atık dönüşümüyle elde edilmesi, ithal ikamesiyle stratejik sektörlerin bu alandaki dışa bağımlılığını azaltacak. Tesisin sağlayacağı ithal ikamesinin, cari açık kontrolünde ülke ekonomisine yıllık yaklaşık 16 milyon dolar katkı sağlaması hedefleniyor. Bu yatırım özelinde kullanılan Ar-Ge ve patent çalışmaları, ülkemiz sanayisine ayrıca teknolojik katkılar sağlayacak.

Daha Temiz Bir Çevre İçin Katkı

AKO Grup yatırımı, kaynakların daha verimli kullanılması, atıkların toplanması ve geri kazanımının sağlanmasıyla çevre korumaya da fayda sağlayacak. Yatırım, aynı zamanda Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın "Sıfır Atık" projesinin hedeflerine de hizmet edecek ve katkı sağlayacak.

Türkiye'nin yüzde 100 yerli sermayeli sanayi devi AKO Grup, bu yatırımıyla Türkiye'nin geleceğine olan inancını, ülke gelişimine nitelikli inovasyonla katkı yapma azmini ve çevre duyarlılığını bir kez daha ortaya koyuyor.



Fabrikadan Haberler

Acil Durum ve Yangın Eğitimi

Petlas'ta; "İş Yerlerinde Acil Durumlar Hakkındaki Yönetmelik" in ilgili hükümleri kapsamında, olası bir yangının çıkmasını önlemek, yangın durumunda doğru ve etkili yöntemlerle yangını söndürmek, yangından olabildiğince az zararla kurtulmak ve bu konuda çalışanların bilgi düzeylerini artırmak amacıyla Mikser, Ham Madde Depo ve İdari İşler bölümü çalışanlarından 50 kişilik bir gruba İş Güvenliği ve Çevre Şefliği tarafından teorik ve pratik eğitimler verildi.



Kuru kimyevi tozlu, köpüklü ve karbondioksit tipi yangın söndürücülerin nasıl ve ne amaçla kullanılacağı, yangın anında itfaiye personelleriyle nasıl iletişim sağlanacağı gibi konularda ise acil durum yangınıyla mücadele ekiplerine uygulamalı eğitim ve tatbikat yaptırıldı. İlerleyen dönemlerde diğer bölüm çalışanlarına gruplar oluşturularak yangın güvenliği eğitimleri uygulamalı olarak verilmeye devam edecek.



Petlas'ta İş Sağlığı ve Güvenliği Tiyatroları

Petlas'ta iş sağlığı ve güvenliğinin önemine dikkat çekmek, sıfır iş kazası hedefine ulaşmak ve bu konudaki bilinci sağlamak amacıyla çalışanlara farklı bir eğitim penceresi açıldı.

İş sağlığı ve güvenliğinin mizahi bir dille ele alındığı, çalışanların kendi iş süreçlerini sahnede izlediği ve hatta zaman zaman sahneye çıkarak oyuna katıldığı tiyatro gösterimine ilgi de oldukça fazlaydı. Gösterimin amacı ise kurumda en sık yaşanan kaza ve risk analizinden yola çıkarak; çalışanlarda iş güvenliği konusunda farkındalık oluşması ve davranış değişikliğine varan etkili sonuçlar elde edilmesi, Kişisel Koruyucu Donanım kullanmanın önemi,



iş kazalarının ve risklerinin önlenmesi ve azaltılması, İSG kurallarının samimi biçimde hatırlatılması, sorunların farklı nedenlerinin ortaya çıkarılabilmesi, etkin iletişimin öneminin vurgulanması ve iş güvenliği konusunda ortak bir kurum kültürü oluşturulması olarak özetlendi. Kendileri de oyunun parçası olan işçiler, hem eğlendiler hem de iş sağlığı ve güvenliği konusunda bir kez daha bilgilendiler.

Oyun, izleyenler tarafından büyük alkış alırken konuyla ilgili olarak İnsan Kaynakları ve End. İliş. Müdürü Mithat Durudoğan: Hedefimiz 0 (sıfır) iş kazası.

Adım adım bu hedefe gideceğiz. Bundan kurtuluş yok. Kesinlikle bu hedefi tutturmak için uğraşacağız. Bu anlamda bize katkı sağlayan en büyük unsur ise kültürdür, iş kazalarının önlenmesi için sensörler takabilirsiniz ama kültür değişmezse sonuç değişmiyor. Sonuçlar kültürle birlikte değişiyor. Tiyatro da bunun en büyük gücü." dedi.



Ahi Evran Ünitersiteli Gençler Petlas'ta



Petlas'ın 2018 yılı Kurumsal Sosyal Sorumluluk Faaliyetleri kapsamında başlatılan "Petlas Genç İstihdam Projesi" ile gençlere yönelik faaliyetler hız kesmeden devam ediyor.

Şirket yöneticileri, gençlerin gelecekteki iş hayatlarına yön verecek kilit noktaları öğrenmeleri ve bunlarla ilgili planlama yapmalarını kolaylaştırmak amacıyla Ahi Evran Üniversitesi Yönetim ve Organizasyon Bölümü öğrencileri ve öğretmenleri ile bir araya geldi.



Petlas'ın tarihi süreci, ülke ve fabrikanın bulunduğu şehir için önemi hakkında öğrencilere bilgiler verilerek başlanan program, Karışım Geliştirme Şefi Sn. Can Özlüer'in Petlas lastikleri hakkında verdiği önemli teknik bilgilerle devam etti. Sonrasında söz alan Kalite Sistemleri Şefi Sn. Selçuk Sarp gençlerin belirlenmiş hedefler ışığında bir gelecek planlamaları ve bu konuda stratejik düşünerek hareket etmeleri gerektiğinin altını çizerek "Gelişmekte olan ve gelişen ülkelerin mesleki ve teknik eğitime dört elle sarıldığını görüyoruz. Emek verdiğiniz oranda karşılığınızı alacaksınız. Her biriniz ayrı bir değersiniz. Değerlerinizi kaybetmeyin." diyerek konuşmalarına devam etti. Sarp ayrıca öğrencilerin eğitim hayatları, sosyal münasebetleri ve aile yaşantılarında işlerine yarayacak birçok konudan bahsetti.



Üniversite eğitimi almış birçok gencin güzel bir işte çalışmak, bu sayede hem emeklerinin karşılığını alırken hem de aldığı eğitimi kullanarak daha verimli olmak gibi hedeflerinin olması gerektiğini belirten Petlas İnsan Kaynakları Uzmanları Sn. Serkan Dönmez ve Sn. Aylın Gökçe Elbasan, Stratejik Kariyer Planlama hakkında öğrencilerin aktif katılımı ile bir bilgilendirme sunumu yaptılar.

Eğitim ve sohbet havasında geçen program sonrasında, Petlas yöneticileri, Ahi Evran Üniversitesi öğrencileri ile Petlas buluşmasına öncülük ettiği için Yönetim ve Organizasyon Bölümü Başkanı Öğretim Üyesi Dr. Recep Kahvecioğlu'na teşekkürlerini iletiler.





EMEK VERENİN YANINDA!



HARVESTER

**HARVESTER
LASTİKLERİ**



Petlas'ta Kurum Kültürü Eğitimi Verildi

Petlas'ta kurumsal biçimlendirme ve bütünleştirme aracı olan kurum kültürünün önemini vurgulamak ve kurum kültürü öğelerini hatırlatmak amacıyla çalışanlara kurum kültürü eğitimi verildi.

Eğitim kapsamında Petlas'ın vizyon ve misyon değerlerinden, yönetim politikalarından, stratejilerden, insan kaynakları uygulamalarından bahsedilirken toplantıların verimli hâle getirilebilmesi amacıyla toplantı yönetiminde dikkat edilmesi gereken hususlara ve kurum kültürünün oluşmasında en önemli unsur olan iletişim öğelerine değinildi. İletişim öğeleri anlatılırken kurum içi iletişim unsurlarından etkili iletişim yöntemlerine birçok konu ele alındı.

Katılımcılar, beden dilini anlamaya yönelik uygulamalar ve oyunlarla dikkatleri dağılmadan hem eğlendiler hem öğrendiler. Eğitim kazanımı olarak,

tüm çalışanların aynı dili konuşmasını sağlayacak kurum kültürü unsurlarının önemini anlaşılması, bireylerin sağlıklı iletişim kurabilmesi, düzenlenen

toplantıların verimli olması ve tüm bu süreçler gerçekleştirilirken ekip çalışmasının önemi vurgulandı.



Starmaxx Filistin Bayileri Gezisi

Starmaxx, 01-04 Kasım 2018 tarihleri arasında Filistinli distribütörlerini Trabzon'da ağırladı. Bölgeye yönelik gerçekleştirilen pazarlama projeleri kapsamında Starmaxx Filistin ana distribütörü tarafından yürütülen çekiliş kampanyası sonucunda Filistinli şanslı bayiler, Trabzon'nun tarihi ve turistik bölgelerini ziyaret ederken hem AKO çalışanlarını hem de Filistinli bayileri daha da yakından tanıma fırsatı buldu.

Yoğun gezi programı içinde ilk gün Uzungöl'de konaklayan bayiler, ikinci gün Ayder Yaylası'na geçti. Ayder Yaylası sonrası Trabzon merkezde konaklayan bayiler, son günü şehir turu yaparak ve önemli turistik yerleri gezerek geçirdiler. Orta Doğu bölgesi zirai lastik pazarında kalitesiyle ve uygun fiyatlı ürünleriyle uzun yıllardır ön sıralarda yer alan AKO, satış ve operasyon ağını daha da genişleterek müşterilerine en iyi hizmeti verebilmek adına pazarlama projelerine yoğun şekilde devam edecektir.



Falken'den Yeni 4 Mevsim Lastiği: Binek ve Suv Araçlar İçin Euroall Season AS210

Falken, binek ve SUV araçlar için geliştirilen yeni 4 mevsim lastiği EUROALL SEASON AS210'u tüketicilerin kullanımına sundu. EUROALL SEASON AS210, bir önceki model EUROALL SEASON AS200 desenini, daha da geliştiriyor.

Daha Yüksek Performans Sunan Yeni Desen

Yeni desen tasarımında, V şeklindeki sırt deseni, su tahliyesi için geliştirilmiş daha derin oluk yapısı ile ıslak ve kuru şartlarda performansı optimize edilerek suda kızaklama direnci maksimize edildi. Yeni desen, bir öncekine oranla, suda kızaklama direncinde yüzde 8 ve ıslak zemin frenleme mesafesinde yüzde 6 gelişme sağlıyor. Hizalanmış yanıl kanallar, sürüş sırasında çekiş kuvvet iletimini artırıyor, kar dâhil tüm hava şartlarında olağanüstü tutuş sağlıyor. Çok yönlü yanıl kanallar, fren performansını da geliştiriyor.

Falken'in yeni ürünü EUROALL SEASON AS210, başlangıç ebatları ile Falken bayilerinden temin edilebiliyor.

Yeni Bileşen Yapısıyla Artan Kilometre Ömrü ve Yol Tutuşu

Falken EUROALL SEASON AS210'un geliştirilmiş 4D-Nano Dizayn teknolojisi kullanılarak geliştirilen bileşen yapısı, kilometre ömrünün yüzde 10 arttırılmasını sağlıyor. Yeni bileşen teknolojisi, elementlerin nano seviyede bileşen etkileşimini optimize ederek üstün yol tutuşu sağlıyor.

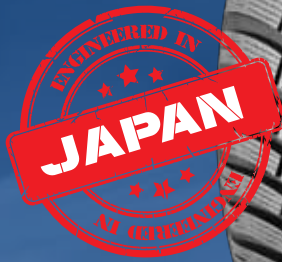


EUROALL SEASON AS210'un EUROALL SEASON serisinin başarısını devam ettireceğine olan güvenini dile getiren Falken Tyre Europe Genel Müdür ve COO'su Markus Bögnér, bir önceki versiyon AS200'nun 2013 yılında popüler Alman motor dergisi AUTO BILD tarafından yapılan testlerde zirveye ulaştığını ve AUTOBILD ALLRAD ve Gute Fahrt gibi dergilerden iltifat aldığını anımsattı.

Türkiye'de Üretildi, Köln'de Tanıtıldı

Türkiye fabrikasında üretilmekte olan EUROALL SEASON AS210'un ilk lansmanı, Mayıs ayında Köln'de düzenlenen Köln 2018 fuarında gerçekleşti. 13 inç'ten 19 inç kadar olan ebatlarda 70-40 serisinde T, H ve V hız indekslerinde var olan 48 ebata, Ağustos itibarıyla 20 yeni ebat daha eklendi.

EUROWINTER H501



FALKEN
ON THE PULSE



Falken Türkiye Distribütörü
www.falkenlastik.com.tr

DUNLOP'un Yüksek Performanslı "SP SPORT MAXX GT600 DSST CTT" Runflat Lastikleri, 2018 Model NISSAN GT-R'in Orijinal Ekipman Lastiği Oldu

Sumitomo Rubber Industries Ltd, yüksek performanslı DUNLOP "SP SPORT MAXX GT600 DSST CTT" runflat lastikleri, geçen yıl kasım ayındaki yayınına göre Nissan Motor şirketinin piyasaya sürdüğü 2018 model NISSAN GT-R'in orijinal ekipman lastiği olarak kabul edildiğini duyurmaktan mutluluk duyar.

NISSAN GT-R gibi super sport otomobillerin tam performans potansiyelini ortaya çıkarmak için özel olarak geliştirilen DUNLOP "SP SPORT MAXX GT600 DSST CTT" lastikleri, motor sporları için olağanüstü sportif performansla sahip olmasının yanı sıra en yeni runflat lastik teknolojisini de beraberinde sunuyor. Bunun sonucu olarak, 2011 modelinden itibaren her yıl "NISSAN GT-R" için orijinal ekipman lastiği olarak seçilmiştir.

NISSAN GT-R 2018 modeli için en son yenilemeler ile optimize edilmiş bir temas yüzeyine sahip olan (herhangi bir zamanda yol ile temas eden lastik sırtı alanı) DUNLOP "SP SPORT MAXX GT600 DSST CTT" nin temas yüzeyi herhangi bir hız aralığında üstün yol tutuşu ile sürüş dengesi üretiyor. Aynı zamanda, NISSAN NISMO 2018 modeli için DUNLOP "SP SPORT MAXX GT600 DSST CTT" sadece optimize edilmiş bir temas yüzeyi sağlamakla kalmıyor, aynı zamanda kapsamlı ve tekrarlanan sürüş testleri sayesinde önceki modelden daha yüksek manevra kabiliyeti de sunuyor.

Orijinal Ekipman Olunan Ebatlar

2018 Model NISSAN GT-R

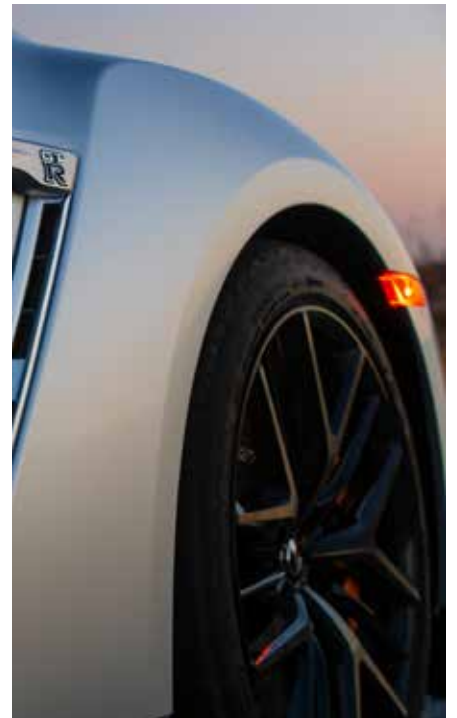
Ön: 255/40 ZRF20 97Y

Arka: 285/35 ZRF20 100Y

2018 Model NISSAN NISMO

Ön: 255/40 ZRF20 97Y

Arka: 285/ ZRF20 100Y



KIŞA MEYDAN OKU!



Dunlop'un performans için
yeni tasarlanan KIŞ LASTİĞİ
SP Winter Sport 500 ile kışın
en zorlu koşullarına meydan okuyun.

**SP WINTER
SPORT 500**

 **DUNLOP**


abdulkadir ozcan

Dunlop Türkiye Distribütörü

www.dunloplastik.com.tr

BU KIŞ ÇOK KOLAY GEÇECEK!

Zorlu kış koşulları için özel olarak tasarlanan Milestone MaxxGrip lastikleri, bu kış en büyük yardımcınız olacak. MaxxGrip'in geniş yüzeyi, patinajı ve kaymayı engellerken yumuşak silika hamuru ise virajlarda lastiklerinizin esnek yapısını korumaya yardımcı olacak.



MILESTONE

Petlas, A Milli Takımımızın Resmi Sponsoru Oldu

Türkiye lastik sektörünün %100 yerli sermayeli milli markası
Petlas, A Milli Erkek Basketbol Takımımızın
resmi sponsoru oldu.



Türkiye Basketbol Federasyonu Başkanı Hidayet Türkoğlu ve Petlas Yönetim Kurulu Üyesi Seyfullah Safa Özcan'ın yanı sıra her iki kurumun yöneticilerinin katıldığı imza töreni 28 Kasım Çarşamba günü saat 13.00'te Ankara Wyndham Oteli'nde düzenlendi.

Atılan imzalarla birlikte Petlas, bir yılına A Milli Erkek Takımımızın resmi sponsorlarından biri oldu.

Göreve geldikleri günden bu yana basketbolu Türkiye'nin her yanına

yaymak ve herkesi basketbolla tanıştırmak için çalıştıklarını belirten Türkiye Basketbol Federasyonu Başkanı Hidayet Türkoğlu, şunları söyledi:

“Devletimiz spora destek verse de özel sektör iş birliklerinin sürdürülebilirlik anlamında önemli olduğunu düşünüyoruz. Birlikte çalıştığımız değerli firmaların arasına katılan Petlas'a çok teşekkür ediyoruz. Anlaşmamız ilk etapta 1 yıllık. Bu süre birbirimizi

tanımak açısından güzel olacak. Umarım sonrasında da uzun yıllar boyunca birlikte çalışabiliriz. Hem anlaşmalar hem operasyon hem de sportif anlamda biz şu an diğer tüm federasyonlara örnek olabilecek, Türkiye'nin en başarılı federasyonuyuz. Son iki hafta içerisinde çok değerli markalarla anlaştık ya da sözleşmelerimizi yeniledik. Bu da bu firmaların bize duydukları güvenin bir göstergesidir.”

TÜRKİYE'NİN PETLAS'I ISUZU'NUN DA TERCİHİ!

Isuzu, Türkiye'de üretilen pick-up'ı D-Max'te Petlas'ı tercih etti.
Petlas Explero PT431'in kusursuz performansı ve mükemmel direksiyon hakimiyeti
şimdi Isuzu D-Max'in de yanında.



Hidayet Türkoğlu: “Sponsorluk anlaşmalarımız iki tarafa da fayda getiriyor.”

Türkiye Basketbol Federasyonu ile yapılan sponsorluk anlaşmalarının iki tarafa da fayda sağladığını belirten Türkoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü:

“Federasyon olarak, basketbolu daha da iyi yerlere getirmek için tabii ki böyle sponsorluk anlaşmalarına ihtiyacımız var. Öte yandan, geldiğimiz noktada bizimle yaptıkları iş birlikleri sponsorlarımız için de bir itibar kaynağı. Zira projelerimizin her aşamasında sponsorlarımızla ortak hareket ediyoruz. Böylece onlar için de yeni iletişim imkânları ve sosyal sorumluluk alanları açılmasına vesile oluyoruz.”

2019 FIBA Dünya Kupası Avrupa Elemeleri kapsamında 29 Kasım Perşembe saat 19.00’da Ankara Spor Salonu’nda oynanacak Türkiye-İspanya maçına dair beklentilerinin sorulması üzerine, Türkoğlu şu yanıtı verdi:

“Öncelikle maçın Ankara’da oynanacak olması önemli çünkü Ankara halkı bugüne kadar burada oynadığımız tüm maçlarda tribünleri hınca hınç doldurup bizi destekledi. İspanya maçının biletleri de günler öncesinden tükendi. Bu durum bizleri mutlu ediyor. Bu vesileyle Ankara halkına bir kez daha teşekkür etmek istiyorum. İspanya ve Karadağ ile oynayacağımız maçlarda tüm arkadaşlarımıza başarılar diliyorum. İnanıyorum ki Millilerimiz bu maçlardan en iyi sonuçlarla ayrılacaktır. Ayrıca bu kritik dönemde oyuncularını milli takıma gönderme konusunda bize hep destek olan kulüp ve antrenörlerimize



de teşekkür ediyorum. İnanıyorum ki önümüzdeki yaz Çin’de düzenlenecek Dünya Kupası’na gitme hakkı elde edeceğiz. Zaten bizim ülke olarak bu tip organizasyonlarda her zaman yer almamız gerekiyor.”

Seyfullah Safa Özcan: “Milli Takım ve Petlas çok uyumlu iki marka.”

Petlas Yönetim Kurulu Üyesi Seyfullah Safa Özcan, A Milli Erkek Takımımız ile Petlas’ın birbirlerine çok uyumlu iki marka olduğunu belirterek şöyle konuştu:

“A Milli Erkek Basketbol Takımımız, milli duygulardan da aldığı güçle, bizlere sayısız zaferler, gururlar ve heyecanlar yaşattı, yaşatıyor. Türkiye’nin lastiği Petlas da milli duygulardan güç alıyor ve ilerliyor. Türk sermayesi, Türk mühendisliği, Türk emeği ile ürettiğimiz lastikleri, bir Türk markası olarak, dünya pazarlarına sunuyoruz. Türkiye’de olduğu gibi tüm dünyada tercih edilen marka olmaya çalışıyoruz. Son reklamımızda “Bu Dünya Bizim

Memleket” dememiz bundandır. Tıpkı, dünyanın dört bir tarafında başarılı sonuçlar alan Basketbol Milli Takımımız gibi... Türkiye Basketbol Milli Takımımız ve Petlas’ın bu bakımdan çok uyumlu iki marka olacağını düşünüyorum. Ülkemizin parlak geleceği için spordan iş dünyasına, milli sporculardan milli markalara her birimize önemli görevler düşüyor. Hep birlikte, bu güzel ülkeye ve markamıza değer katma adına elinden geleni yapmasını bekliyoruz.”

A Milli Erkek Takımımızın Çin’de düzenlenecek Dünya Kupası’nda mücadele edeceğine gönülden inandığını belirten Özcan, sözlerini şöyle sürdürdü:

“Çin’de düzenlenecek FIBA Dünya Kupası’nda yerimizi almak için, evimizde ve dış sahada toplam dört maçımız kaldı. Rakiplerimiz güçlü, biz daha güçlü olmak zorundayız. Öncelikle Çin’e gideceğimize kesin gözüyle bakıyorum, sonra Dünya Kupası mücadelesi için orada verilecek mücadeleyi takip edeceğiz. Basketbol Milli Takımımızın hak ettiği en iyi sonuçları almasını arzu ediyorum. Şu anda federasyonun yönetim kademelerinde görev alan, önceki yıllarda oyuncu olan ağabeyleri gibi başarılı sonuçlar alacaklarına inanıyorum. Ben büyük bir heyecanla yarın akşamki hava atışını heyecanla bekliyorum ve sponsor olarak millilerimizin yanında olmaktan, şahsım ve tüm Petlas ailesi adına büyük gurur duyuyorum.”



BİZ KARADENİZ YAĞMURUNU GÖRMÜŞÜZ, MUSON YAĞMURLARI NE Kİ...

**PETLAS. TÜRKİYE'NİN LASTİĞİ,
DÜNYANIN TERCİHİ.**



Petlas, 2016 Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçısı Sonuç Raporu'na göre 96 ülkeye yönelik gerçekleştirdiği ihracat operasyonlarıyla en çok ülkeye ihracat yapan firmalar arasında 11. sırada yer aldı.

www.petlas.com.tr

[f](#) [t](#) [i](#) [s](#) [y](#) /petlasglobal

petlas
"Türkiye'nin lastiği"

Şampiyonluklarla Devleşen Bir Tecrübe: Burak Çukurova

AKO Haber'in 55. sayısında bu kez sorularımızı, motor sporlarında 27 yıllık tecrübesiyle birçok şampiyonluğa ve ilke imza atan, son Türkiye Ralli Şampiyonu Burak Çukurova yanıtladı.



Burak Çukurova



Öncelikle bize zaman ayırdığınız için teşekkür ederiz. Kendinizden biraz bahseder misiniz?

1978 İstanbul doğumluyum. İstanbul'da İtalyan Lisesi'ni bitirdikten sonra Bilgi Üniversitesi İşletme-İktisat bölümünde okudum ve aile şirketinde yönetici olarak çalışıyorum. 2 kız çocuğum var 12 yaşında. İngilizce ve İtalyanca biliyorum. Yarış otomobili olarak Skoda Octavia kullanıyorum.



Motor sporları kariyeriniz nasıl başladı?

Babamın ralli pilotu olması benim bu spora başlamamda büyük bir etken oldu. 1992 yılında karting ile spora başladım. 3 sene kartinge devam ettikten sonra 1997 yılında pist yarışı olan Escort Cup, 1998'de de Tipo Cup'la devam ettim. Daha sonra ralli kariyerim 1999 yılında açılan Ford Ka Challenge ile başladı. Ka Challenge'ı birinci bitirdikten sonra 2000 yılında Ka Maxi'de yarışma şansım oldu. 2000 yılında A5 ve 2001 yılında N3 şampiyonu olduktan sonra 2002 yılında Türkiye F2 şampiyonluğu elde ettim. Daha sonra sırasıyla S1600, Grup N, S2000, R5 ve Volkicar gibi otomobillerle Türkiye şampiyonluklarım devam etti.

Takımınız hakkında bilgi verir misiniz?

Takımım BC Vision Motorsport, 2015 yılında kuruldu ve hem İtalya'da hem Türkiye'de birçok yarışta başarı ile ülkemizi temsil etti. Bugüne kadar 24 farklı kişiyi yarıştıran Türk motor sporlarına büyük katkılarda bulundu. Türkiye Ralli Şampiyonası'nda sezonu hem pilotlar hem co-pilotlarda birincilikle şampiyon olarak tamamladık.

Yarışlar öncesinde nasıl bir hazırlık süreci geçiriyorsunuz?

Yarışlar öncesinde yarış otomobiliyle testler yapıyoruz ve doğru ayarları bulmak için hem değişik lastik hamurları hem değişik süspansiyon ayarları deniyoruz, doğru ayarı bulana kadar çalışıyoruz.



Bu sene Kocaeli Rallisi'ni kazanarak üst üste ikinci kez şampiyon oldunuz, tebrik ederiz. Şampiyonluk öykünüzü bizimle paylaşır mısınız?

2017 yılını şampiyon kapadıktan sonra amacımız bu sene de şampiyon olmaktı. İlk yarış bizim açımızdan ilk günü lider kapamamıza rağmen maalesef yanlış lastik seçiminden dolayı ikinci bitirebildiğimiz bir yarış oldu. Daha sonraki 2 yarışta da kendi şahsi hatalarımdan dolayı ve lastik patlatmamızdan dolayı ikinci sırada tamamladık fakat sezonun en önemli yarışı Marmaris WRC yarışının dönüm noktamız olacağını biliyordum ve bu parolla start aldık. Yarışı bitirebilen 4 ekip arasında birinci olduk. Dünya

şampiyonası klasmanında WRC 2'de altıncı olarak bugüne kadar Türk ekipler arasındaki en iyi dereceyi almış olduk ve şampiyonada liderliğe çıktık.

Daha sonra sezonun son yarışı olan Kocaeli Rallisi öncesi testlerimizi yaptık. Bu testlerde Petlas'ın ilk defa geliştirmiş olduğu ralli lastikleri PT-R300'ü denedik ve gerçekten çok etkilendik. Yıllardır piyasada olan ve çok büyük tecrübeye sahip 2 firmanın lastikleri ile zaman tuttuğumuzda aynı zamanı yaptığını gördük. Açıkçası bir yerli üretim firmanın ilk denemesinde bu şekilde bir sonuç çıkarması bizi çok mutlu etti ve bize uğur getirdiğini düşünüyorum. Biz de akabinde Kocaeli Rallisi'ni kazanarak sezonu şampiyon olarak tamamladık, çok mutluyuz.





Yarışlarda en unutulmaz anınız nedir?

Birçok anımız oldu geçen 27 sene içerisinde ama yaşadığımız şampiyonlukların kazanıldığı andaki mutluluk ve heyecan hiçbir şeyin yerini tutamaz.

Pistlerden sonra şehir trafiğine geçişte zorluk çekiyor musunuz, neler yaşıyorsunuz?

Yarışlar sonrası tabii bir bocalama dönemi oluyor mental olarak. Fakat yarışlarda adrenalimizi yeterince salgıladıktan sonra şehir içi trafikte çok sakin, kurallara uyarak kullanıyoruz.

Yarışlarda lastiğin önemi nedir? Hangi kriterleri göz önünde bulunduruyorsunuz?

Bir yarış lastiğinde en önemli konu dayanıklılıktır. Toprak zeminde yan sırtın, gelebilecek her türlü taş kaya kesiklerine karşı korunmasını bekleriz. Asfalt yarışlarda lastik ısısının ideal değerlerde kalıp tüm etap aynı performansı ve tutunmayı vermesini bekleriz. Daha sonra lastiğin tutunması ön plana çıkar. Ne kadar iyi tutunursa o kadar çabuk biter, o yüzden optimum verimi bulmaya çalışırız.



Bundan sonrası için hayalini kurduğunuz ve hedeflediğiniz neler var?

Açıkçası 3. Türkiye Ralli Şampiyonluğunu arka arkaya bir Türk markasıyla kazanmak ve yurt dışında bir Türk markası sponsorluğunda yarışarak hem podyumda olmak hem de Türkiye'nin adını duyurmak istiyorum.

Motor sporlarıyla ilgilenen gençlere tavsiyelerinizi ve son olarak AKO Haber okuyucularına söylemek istediklerinizi paylaşır mısınız?

Yarışları, bizim kendi sitelerimizi takip edin ve motor sporlarını yalnız bırakmayın. Bizler ülke olarak otomobil meraklıyız, bunu spora da yansıtın. Dışarıdan görüldüğü gibi olmadığını, içine girince yapılabildiğini göreceksiniz sizi bekliyoruz.





apollo



GO THE DISTANCE



MD

MA

RT

RA

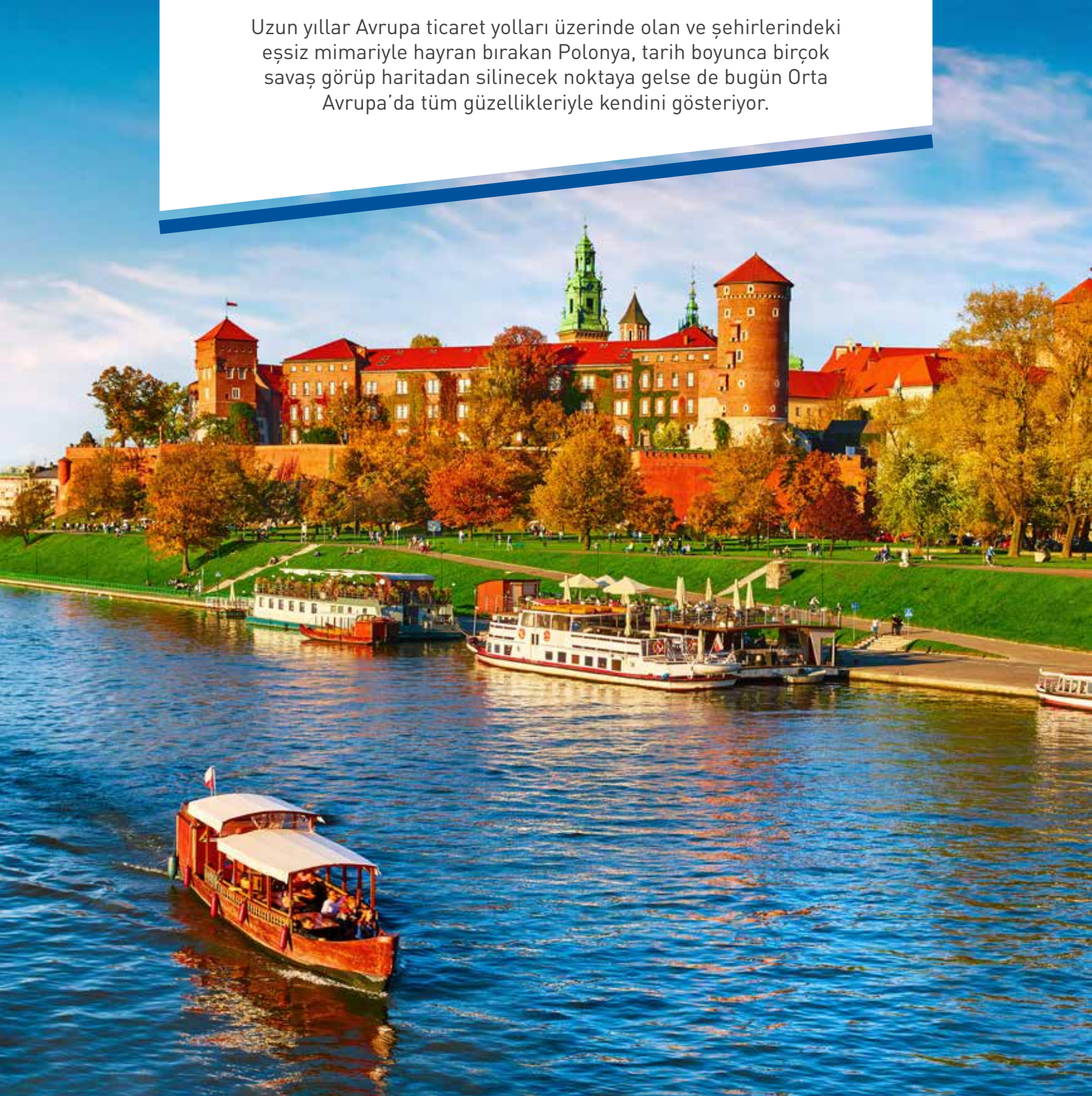
RD23



Apollo Türkiye Distribütörü

Orta Avrupa'nın Küllerinden Doğan  lkesi: **Polonya**

Uzun yıllar Avrupa ticaret yolları üzerinde olan ve Şehirlerindeki eşsiz mimariyle hayran bırakan Polonya, tarih boyunca birÇok savaş görüp haritadan silinecek noktaya gelse de bugün Orta Avrupa'da tüm güzellikleriyle kendini gösteriyor.



16 eyalete sahip Polonya'nın ana dili Lehçedir.

Polonya 312.679 km²'lik yüz ölçümü ile Avrupa'nın dokuzuncu ve dünyanın altmış dokuzuncu büyük ülkesidir. Nüfusuyla da dünya sıralamasında en kalabalık 33. ülke konumundadır. Doğuda Belarus, güneybatıda Çek Cumhuriyeti, batıda Almanya, kuzeydoğuda Rusya ve Litvanya, güneyde Slovakya ve güneydoğuda Ukrayna ile komşudur. Eyalet sistemi ile yönetilen Polonya'da 16 eyalet bulunmaktadır. Ana dili Lehçedir.

Tarih boyunca birçok savaş ve devlet görmüş bu topraklar çeşitli kültürlerle ve insanlara ev sahipliği yapmıştır. Polonya halkının %90'ı Roman Katolik inancına sahip ve nüfusun yaklaşık %61'i kentlerde yaşamaktadır.

Çok büyük bir kısmı ormanlarla kaplı ülkenin topraklarının neredeyse yarısından çoğu tamamen tarıma ayrılmış olup Polonya'da binlerce göl bulunmaktadır. Geçiş süreci ekonomileri arasında bir başarı örneği olarak öne çıkan Polonya, 1990 yılından beri istikrarlı

bir ekonomik liberalizasyon politikası izliyor. Mayıs 2004'te Avrupa Birliği'ne (AB) üye olan Polonya'nın Avrupa Birliği ülkelerine olan ihracatında yaşanan artış ülkenin büyümesine katkıda bulunmuştur. Ülke dünya ortalamasının iki katından daha fazla kömür rezervine sahiptir.

Polonya'da yaz ayları sıcak ve yağmurlu, kış ayları soğuk ve uzun geçer. Yaz aylarında da yağmur görülebilir. Kış aylarında ise kasım gibi başlayan kar yağışı mart ayının sonlarına kadar devam eder. Haziran ve temmuz ayları sıcaklığın en yüksek olduğu aylardır.



Gezilecek Yerler

Gdansk

Ülkenin kuzeyinde bulunan bu liman kenti özellikle mimarisi ile öne çıkmaktadır. Turistik merkezlerin çoğu Ulica Długa olarak anılan caddenin etrafında yer almaktadır. Gotik yapılara ilginiz varsa Ulica Długa'nın başındaki Altın Kapı ilginizi çekebilir.

Wroclaw

Tarihi bir şehir olan Wroslaw'da Eski Şehir, Hayvanat Bahçesi, Tuz Meydanı, St. John Katedrali ve St. Mary Kilisesi gezilecek noktalardandır.

Krakow

Asırlardır korunan dokusu, kültürel etkinlikleri ve doğal güzellikleri ile Doğu Avrupa'nın en güzel şehirlerinden biri olan Krakow âdeta bir açık hava müzesidir. Avrupa'nın en eski meydanlarından biri olan Rynek Glowny'de bulunan St. Mary Bazilikası, Gotik mimarinin önemli örneklerinden Rynek Belediye Kulesi gezilmesi gereken önemli yerlerin başında gelmektedir. Diğer yandan bu şehre iki saat uzaklıkta bulunan toplama kampı Auschwitz-Birkenau ve bir saat uzaklıkta olan Tuz Madeni görülmesi gereken yerlerden.

2004'ten beri AB üyesi olan Polonya, AB ülkelerine yaptığı ihracatla büyümede ivme kazanmıştır.

Varşova

Ülkenin başkenti ve İkinci Dünya Savaşı esnasında yerle bir olan şehirden neredeyse hiçbir şey kalmamış. Bu sebeple yeniden inşa edile Eski Şehir turistlerin en uğrak noktası. Patac Kultury i Nauki'den (Kültür ve Bilim Sarayı) şehir manzarasını izleyebilirsiniz. Önemli müzeleri de barındıran şehirde Frederik Chopin Müzesi, Ulusal Müze, Kopernik Bilim Merkezi bu önemli müzelerden sadece birkaçı.



Polonya'da AKO

2008 yılından beri aktif olarak Polonya lastik pazarında olan AKO, hem Petlas hem de Starmaxx markalarıyla tüm lastik gruplarında satışlarını gerçekleştirmektedir. Özellikle zirai ve iş makinası gruplarında büyük bir pazar payına sahip AKO, otobüs-kamyon radyal ve binek gruplarında da satışlara geçtiğimiz yıllarda başlamıştır. AKO'nun 2019 sonrasındaki en temel hedefi otobüs-kamyon ve binek gruplarının da getirdiği artı yöndeki hareketlilik ile satış oranlarını katlayarak Polonya lastik pazarında lider konumuna yükselmektir. Bu bağlamda ülke pazarına yönelik projeler şimdiden uygulamaya konulmuştur. AKO imzalı zirai ve iş makinası lastikler, üstün performanslarıyla Polonyalı çiftçiler ve kullanıcılardan tam not almaktadır. Bu sebeple gelecek yıllarda bu gruplar bazında da talebin artan bir seyirde hareket edeceği düşünülmektedir.



Ne Yenilir, Ne İçilir?

Polonya mutfağı Alman, Yahudi, Macar, Litvanya ve Rus mutfaklarından etkilenmiştir. Polonya'da yeme alışkanlığı açısından en çok tüketilen iki ürün lahana ve patatestir. Küçükbaş, büyükbaş ve av hayvanı etlerinden yapılan yemekler tüketilmektedir. Slav kültürünün bir yemeği olarak bilinen pierogi, bizdeki mantının daha büyüğü ve içi daha çeşitli olanı. Ispanak, patates, peynir, lahana, et, peynir gibi içlerle yapılan bu hamur yemeği ısteğe göre fırınlanmış şekilde de servis edilebiliyor. Bir tür şnitzel olan schabowy de oldukça doyurucu ve lezzetli.



TOYO TIRES

driven to perform

Toyota Tires ve Flying Lizard Motorsports "25 Hours Of Thunderhill"i Üst Üste Dördüncü Kez Kazandı

Seri Birincilikte Yeni Bir Genel Klasman Rekoru

Toyo Tires ve Flying Lizard Motorsports (FLM) Willows, Kaliforniya USAF "25 Hours of Thunderhill" yarışmasında genel klasmanda üst üste dördüncü kez zafer elde edip tarih yazdı. Kuzey Amerika'nın en uzun süren dayanıklılık yarışı olarak bilinen 25 Hours yarışı National Auto Sport Association (NASA) tarafından organize edilen önde gelen etkinliklerden biri. Genel klasmanda ve ES sınıfında yarışın birincisi Wolf Henzler, Johannes van Overbeek, Justin Marks, Charlie Hayes ve Andy Wilzoch tarafından sürülen #74 Toyo Tires Porsche® 911 GT3® RSR oldu. Bu tarihi başarıyı elde ederken Toyo Proxes Slicks lastikleri kullandılar. Takım, ilki daha yarışın başında ortaya çıkan iki ayrı aks sorununu ve yarışın sonuna doğru paddle viteste çıkan sorunları aşmayı başardı. Mükemmel bir takım çalışması ve üstün sürüş yetenekleri bir araya gelince galibiyet garantilenmiş oldu.

Van Overbeek şu yorumda bulundu: "Flying Lizard her zamanki gibi harika bir iş çıkardı. İki defa aks kırdık ve toplamda 50 dakikayı duvarın arkasında geçirdik. Fakat takım pes etmedi. Wolf, Justin, Andy ve Charlie ile birlikte sürmek müthişti. Programın bir parçası olmak gurur verici ve 25 Hours yarışında altıncı defa zaferimi elde etmek beni heyecanlandırıyor. İşimizi yapmak için gerekli yol tutuşunu ve güvenilirliği sağlayan Toyo Tires'a teşekkür ederiz."

Genel klasmanda yarışı dördüncü sırada bitiren araç ise #45 Jester & Babbitt Racing by Flying Lizard Motorsports Toyo Tires Audi R8 LMS GT4 oldu. Araba Toyo Tires GT Challenge klasmanından girdi ve tek yarışmacı olarak birinci oldu. Sadece kadınlardan oluşan takımda Christina Nielsen, Aurora Straus, Ashton Harrison,



Laura Ely ve Erin Vogel yer aldı. 2015-2017 yılları arasında 25 Hours genel klasman birincisi olan #45 Audi R8 LMS'den farklı bir şasi ve spesifikasyonlara sahip olan yeni Audi R8'de Toyo Proxes Slicks lastikleri kullanıldı.

Toyo Tire U.S.A. Corp'un Motor Sportları Üst Yöneticisi Marc Sanzenbacher şu sözleri kaydetti: "Toyo Tires ve Flying Lizard Motorsports takımı ile kazandığımız her zafer takdire değer, fakat genel klasmanda üst üste dört defa kazanıp rekor kitaplarına geçmemiz inanılmaz. Bu başarı herkesin kararlılıkla ve özveriyle çalışmasının bir eseri ve aynı zamanda Proxes lastiklerimizin yarış kazanan kalite ve performansının da teyidi."

Flying Lizard Program Yöneticisi Darren Law düşüncelerini şöyle ifade etti: "Toyo Tires ile ilişkimiz bir lastik geliştirme programı olarak başladı ve bizim Kuzey Amerika'nın en uzun yarışı, en çok kazanan takım olmamıza kadar gelişti. Takımımızdaki herkesten büyük gurur duyuyorum, çünkü onlar bize bu yarışta dördüncü seri zaferimizi kazandıracak çalışmayı ortaya koydular. Bu yarış katıldığımız en zorlu etkinliklerden biri ve bu sene de pek istisna olmadı. Takımdaki herkes işini mükemmel bir şekilde yerine getirdi ve bu yıl da en üst basamakta durmaktan onur duyuyoruz."

Genel anlamda Toyo Tires 25 Hours yarışında büyük başarı elde etti. Alınacak podyum pozisyonlarından yüzde kırk üçünü Toyo Proxes yarış lastikleri kazandı.



DOĞA DOSTU

NANOENERGY 3

Kompakt ve orta sınıf otomobiller için üretilen yeni NanoEnergy 3, güvenliği, dayanıklılığı, yakıt tasarrufunu ve verimliliği garanti eder.



TOYO TIRES
driven to perform



Toyo Türkiye Distribütörü
www.toyotr.com

MAXXIS®

Maxxis ve Yol Bisikleti Yarış Takımı Madison Genesis İş Birliği

Maxxis, 2019 sponsorluk portföyünde Madison Genesis'e de yer verdi.



Takım yepyeni ve üstün bir yol yarış bisiklet lastiği olan High Road ile donatılıyor. Maxxis, takımı binlerce kilometre yarış ve antrenman boyunca destekleyecek ve sürücüler de Maxxis HYPR bileşeni güvencesiyle yola çıkacaklar. High Road lastikleri, Tour Serisi'nin yüksek hızlı virajlarından Cicle Classic yarışının çakıllı yollarına kadar takımın takvimindeki birbirinden çok farklı ve zorlu koşulları göğüslemeye hazır.



Maxxis hâlen dünyanın en büyük dağ bisikleti yarışlarında kardeş takım Madison Saracen'in ihtiyaçlarını büyük başarıyla karşılıyor ve bu alanda da yarış kazanan lastik geliştirme uzmanlığını ortaya koyuyor. Yapılan açıklamada Maxxis Birleşik Krallık İdari Direktörü Derek McMartin şu sözleri kaydetti: "Madison Genesis takımını uzunca bir zamandır yakından takip ediyoruz, burada ve Avrupa seviyesinde önemli başarılar yakalayan kapsamlı ve yetenekli bir kadroya sahip. Onlara Maxxis ailesine ve lastik endüstrisindeki mükemmeliyetçi ve yenilikçi tarihçemize hoş geldin dediğimiz bu iş birliği, aynı zamanda bizim yol bisikleti pazarına sunduğumuz yüksek performans ürün yelpazesini genişletme girişimimize de son derece uygun. Bu sene içerisinde High Road lastiğimizle çok önemli başarılar elde ettik ve Madison Genesis takımını Maxxis lastiklerinin sunduğu üstün yol tutuşu ve kontrol ile desteklemeyi sabırsızlıkla bekliyoruz."

2019 senesi için hararetle bisikletler yenilenirken takımın mekanik uzmanı Chuck Buckley, Maxxis'in kendini ispatlamış ürün gamı ile çalışmaktan heyecan duyduğunu söyleyip şunları belirtti: "Maxxis ile iş birliği yaptığımız için çok heyecanlıyım. Dünyanın en iyi dağ bisikleti lastiklerinin üreticisi olarak çok önemli bir birikimler var ve bu teknolojiyi ve ürünleri profesyonel yol yarışları için kullanmaları büyük bir potansiyele sahip. High Road'un en cazip tarafı farklı Tour Serisi kriterlerine uygun olması, yani Tour de Yorkshire gibi yol yarışları ve Rutland-Melton Cicle

Classic pistindeki çakıllı bölümlerle başa çıkabilmesi gibi. Böylesine çok yönlü bir lastik vazgeçilmez olur, zaten kendisini Tour of Britain'de ispat etti ve biz de 2019 sezonu boyunca lastiğin bütün özelliklerinden faydalanacağız."

Kısa bir sezon arasından ve yeni takımın açıklanmasından sonra, sürücüler artık kış antrenmanlarına hazırlanmaya ve ülkenin dört bir tarafındaki zorlu şartlarda yeni Maxxis lastiklerini test etmeye başlayacaklar.

MAXXIS®



All Season
AP2



Artictrækker
NP3



Artictrækker
WP05



Artictrækker
SP02



PresaSnow
MAPW



PresaSnow
MASPW



All Season
MAAS



Maxxis Türkiye Distribütörü

www.maxxistr.com

Zor Yollar Onunla Çok Kolay

RM905

Çekiş aksı kullanımı için tasarlanmış, yol dışı (Off-Road) lastiğidir. Şantiye ve lastiği zorlayan her türlü arazi şartlarında uzun ömür, hasar direnci ve en üstün çekişi sağlamak için geliştirilmiştir. Yol dışında ve şantiyede her pozisyonda kullanılabilir.



KULLANIM

Optimize edilmiş sırt genişliği, dolu/boş oranı ve diş derinliği ile yol dışında üstün çekiş, dayanıklılık ve uzun ömür sunar.

Üstün dayanımlı karkas yapısıyla kaplamaya uygundur.

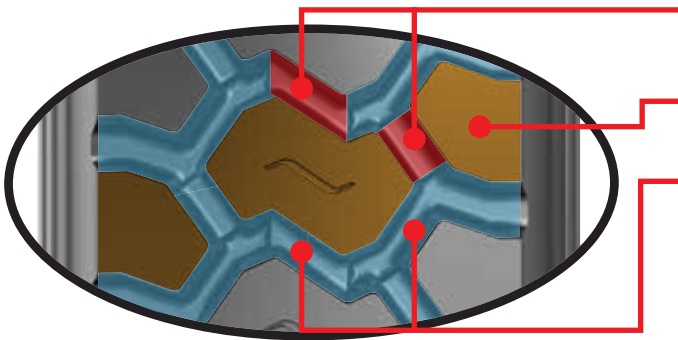
Özel sırt karışımı ile aşınma direnci, kesilmelere, yırtılmalara ve kopmalara karşı dayanıklılık sağlar.

TASARIM

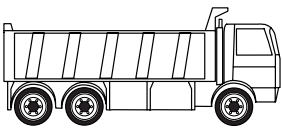
Birbirine bağlanarak kuvvetlendirilmiş bloklar ile dengeli sürüş performansı ve kopmalara karşı yüksek dayanıklılık sunar.

Güçlü blok yapısı ile arazide üstün çekiş sağlar.

Geniş ve açılı oluklar taş tutmayı en aza indirir, çamurun hızlı bir şekilde tahliye edilmesini sağlar.



POZİSYON - UYGULAMA



POZİSYON



YOL DIŞI (OFF ROAD)

Buzda ve Karda Üstün Performans

PRO URBAN RUW550

7 derecenin altında karlı, buzlu ve ıslak zeminde en üst performansı ve güvenliği sağlamak için geliştirilmiş, üzerinde M+S ve kar tanesi işaretlerini taşıyan bir çekiş aksı şehir içi otobüs lastiğidir.



KULLANIM

En iyi hale getirilmiş omuz genişliği ve diş derinliği ile uzun ömür ve düzensiz aşınma direnci.

Sürtünmelerden dolayı oluşan aşınmaları kontrol edebilmek için yanaklara yerleştirilmiş aşınma göstergeleri.

Özel sırt karışımı ile düşük hava sıcaklıklarında üstün yol tutuş ve güvenlik.

Duraklara yaklaşırken gerçekleştirilecek kaldırım sürtmelerine karşı güçlendirilmiş yanaklar.

TASARIM

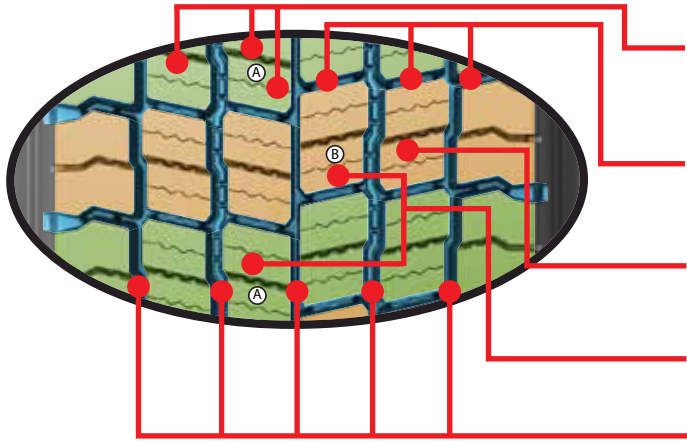
Üzerinde kılcal zikzak lameller bulunan blok yapı sayesinde karlı ve buzlu zeminde üstün çekiş, kısa fren mesafesi ve yüksek emniyet sunar.

Sık dur - kalklar için özel geliştirilmiş sırt karışımı, birbirine bağlanarak kuvvetlendirilmiş bloklar ile şehir içi kullanımda üstün performans ve uzun ömür sağlar.

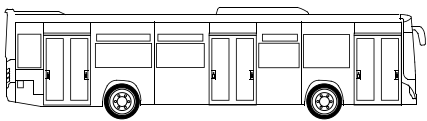
Yönlü, blok tip sırt deseni ile asfalt üzerinde dengeli sürüş, ıslak ve karlı zeminlerde mükemmel tutunma ve çekiş sunar.

Farklı büyüklüklerdeki blok dizilimi ile azaltılmış desen gürültüsü sunar.

Beş çevresel oluk kanalı ile mükemmel su/çamur/kar tahliyesi sağlar.

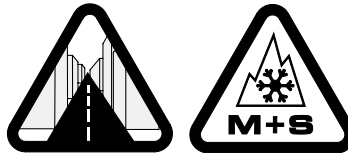


POZİSYON - UYGULAMA



POZİSYON

UYGULAMA



ŞEHİR İÇİ

Üstün Teknoloji,
Üstün Güvenlik

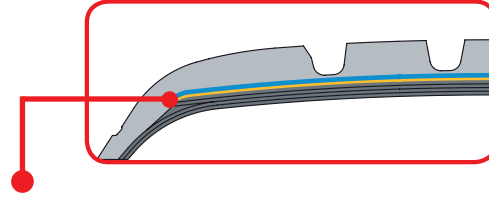
SNOW MASTER W651

EKSİZ TOPUK TELİ VE SERT TOPUK DOLGUSU

Eksiz topuk teli, yüksek dayanımlı kat ve özel profilli sert topuk dolgusu ile dış etkilere karşı direnç, üstün çekiş performansı, yanal dayanıklılık ve viraj alış üstünlüğü.



SÜRÜŞ VE KONFOR



Eksiz "0" derece spiral naylon takviye kuşak ve geniş çelik kuşaklar ile iyileştirilmiş sürüş konforu, yüksek hızda dengeli ve emniyetli sürüş, üstün yol tutuş performansı.

KARIŞIM TEKNOLOJİSİ

FST geliştirilmiş tam silikalı sırt karışımı ile düşük sıcaklıklarda esnekliğini koruma ve karlı/buzlu zeminlerde yüksek tutunma kabiliyeti.



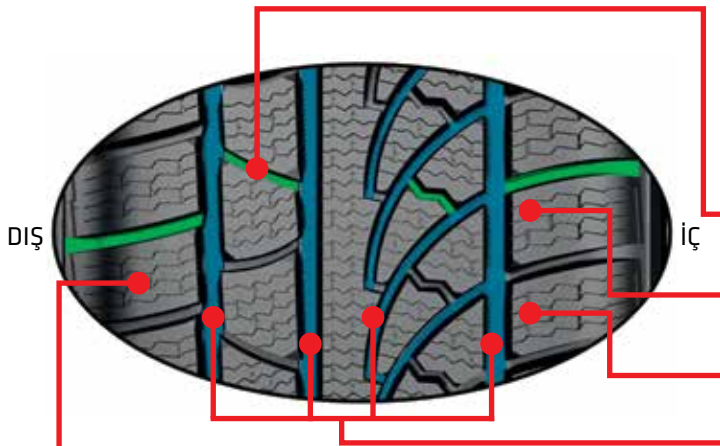
TASARIM

Geniş yanal oluklar ve dönme yönüne optimize edilmiş bloklarla karlı zeminlerde yüksek fren emniyeti.

Z - Biçimli ince kerfler ile buzlu ve karlı zeminlerde yüksek performans.

İç tarafta V kanallı taban deseni ile düşük gürültü ve yüksek sürüş konforu.

Çevresel ve yanal oluklar ile hızlı ve etkin su tahliyesi.



Dış tarafta blok tip taban deseni ile yüksek manevra ve viraj alma kabiliyeti.

Konforlu Sürüşler

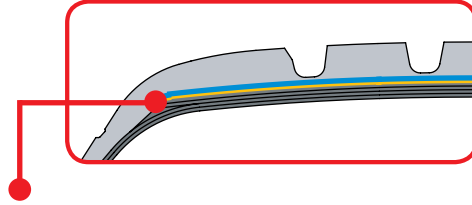
EXPLERO W671

EKSİZ TOPUK TELİ VE SERT TOPUK DOLGUSU



Eksiz topuk teli, yüksek dayanımlı kat ve özel profilli sert topuk dolgusu ile dış etkenlere karşı direnç, üstün çekiş performansı, yanal dayanıklılık ve viraj alma üstünlüğü.

SÜRÜŞ VE KONFOR



Eksiz "0" derece spiral naylon takviye kuşak ve geniş çelik kuşaklar ile iyileştirilmiş sürüş konforu, yüksek hızda dengeli ve emniyetli sürüş, üstün yol tutuş performansı.

KARIŞIM TEKNOLOJİSİ

FST teknolojisi ile geliştirilmiş tam silikalı sırt karışımı ile düşük sıcaklıklarda esnekliğini koruma ve karlı/buzlu zeminlerde yüksek tutunma kabiliyeti.



TASARIM

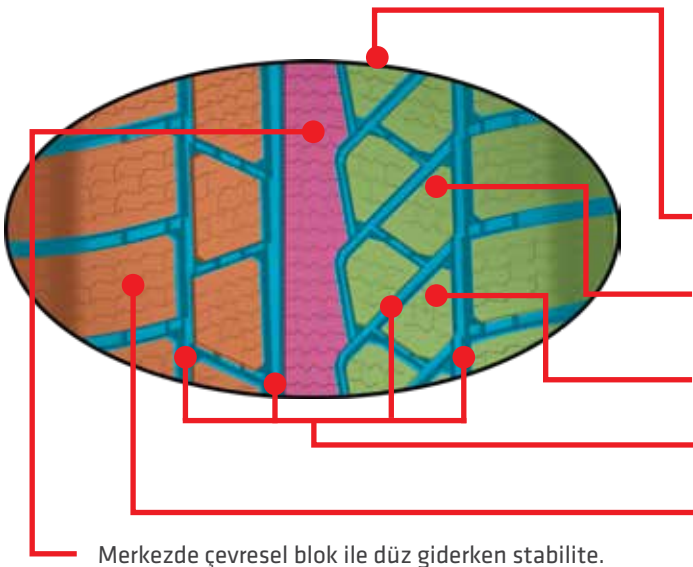
Yanal oluklar ve dönme yönüne optimize edilmiş bloklarla karlı zeminlerde yüksek fren emniyeti.

Z - Biçimli ince kerfler ile buzlu ve karlı zeminlerde yüksek performans.

İç tarafta V - kanallı taban deseni ile düşük gürültü ve yüksek sürüş konforu.

Çevresel ve yanal oluklar ile hızlı ve etkin su tahliyesi.

Dış tarafta blok tip taban deseni ile yüksek manevra ve viraj alma kabiliyeti.



Merkezde çevresel blok ile düz giderken stabilite.

Atılgan Otomotiv

Ataşehir / İstanbul
Özkan Atılgan

petlas



AKO ile çalışmanın en büyük avantajı sevkiyat sorununun olmaması. Depoda var olan lastiğe çok kolay bir şekilde ulaşabiliyoruz.

İstanbul metropol bir şehir. Nüfus yoğunluğu yanı sıra araç yoğunluğu da ciddi seviyelerde. Lastikte araçların vazgeçilmez parçalarından biri olduğu için biz de bu sektörü seçtik. Uzun yıllardır lastik sektöründe hizmet sunuyoruz. Sektörümüzde AKO'yu yıllardan beri biliyor, bayilerinin memnuniyetini gözlemliyorduk. Böyle memnuniyeti bol bir aileye biz de katılmak istedik. 2,5 ay önce de Petlas bayisi olarak AKO ailesine katıldık.

AKO ile çalışmanın en büyük avantajı sevkiyat sorununun olmaması. Depoda var olan lastiğe çok kolay bir şekilde ulaşabiliyoruz. Kolay satıyoruz çünkü insanların çoğunlukla tercih ettiği bir marka Petlas. Müşteri memnuniyeti ve sağladığı avantajlar diğer markalara oranla çok fazla.

Bulduğumuz lokasyon nedeni ile müşteri portföyümüz artıyor. Bunun yanı sıra görsel anlamda tabelamızın dikkat

çekmesi, ürünlerimizin kaliteli olması, fiyatlarımızın makul seviyede olması, müşteri ile olan iletişimimizin güçlü olması, müşterileri doğru yönlendirmemiz bizi öne çıkaran özelliklerimiz.

Petlas tabelası altında uzun yıllar boyunca kaliteli işler yapmayı hedefliyoruz. Petlas bayiliğini alalı kısa zaman olmasına karşın çok doğru tercih yaptığımızı düşünüyoruz. Bu nedenle çok mutlu ve huzurluyuz.



Gürsoylar Otomotiv

Merkez / Ordu
Gökhan Gürsoy

petlas



BAYİLER



Petlas bayisi olduğumuz günden sonra müşteri talepleri ciddi anlamda arttı. Müşterilerimiz bizden Petlas markalı lastikleri talep etmeye başladı.

Ordu bölgesinde hizmet sunduğumuz Elektronik Otomasyon işi yanı sıra otomotiv sektöründe de faaliyet gösteriyorduk. O dönemlerde başka markanın bayiliğini yapıyorduk, AKO ile çalışmıyorduk. Bölgemizde AKO ile çalışan ve her anlamda memnuniyetini dile getiren bayilerimiz vardı. Bizler de bu vesile ile AKO ile tanıştık ve çalışmaya başladık. 2008 yılında da bayilik aldık.

Petlas bayisi olduğumuz günden sonra müşteri talepleri ciddi anlamda arttı. Müşterilerimiz bizden Petlas markalı lastikleri talep etmeye başladı. Satışlarımızda Petlas markasının bilinirliği ve birçok avantajının yanı sıra Ordu bölgesinde sektörel anlamda çevremizin geniş olması da etkili oldu. Petlas markası ile mutlu bir şekilde ilerliyoruz ve gücümüze güç katıyoruz. Çünkü lastik yanı sıra akü ve

jant anlamında da AKO'nun desteğini görüyoruz.

Gelecek hedeflerimiz arasında Ordu'da Petlas denildiği zaman akla ilk gelen olmak var. Şu anda bunu %60 başarmış durumdayız. Bizler de kendimizi geliştirerek Petlas ile hızlı bir şekilde büyümeye ve yol almaya devam edeceğiz.



Noc Otomotiv

Hopa / Artvin
Cemal Çakmak

petlas



AKO bu noktada bizlere yeterli ürün gamı, hızlı sevkiyatı ve uygun fiyatlı ürünleri ile destek sağlıyor. Bu da doğrudan satışlarımızı tetikliyor.

“Bir işin amacı müşteriye kazanmak ve tutmaktır” düşüncesi ile çıktığımız yolda yıllardır hizmet sunuyoruz. Önceliğimiz müşterilerimiz. AKO bayisi olmadan önce Otomotiv Servisi olarak hizmet veriyorduk. Aynı zamanda İstanbul’da başka bir lastik markasını bayiliğini yapıyorduk. Daha sonra Karadeniz bölgesine yerleştik ve bölgemizde Petlas markasının

satışlarının yüksek olduğunu görünce Petlas bayisi olmaya karar verdik. Gerekli başvurular sonucunda bayiliğimiz gerçekleşti.

Müşteri beklentilerini ön planda tutuyor ve bu bağlamda kendimizi yenilemeye çalışıyoruz. AKO bu noktada bizlere yeterli ürün gamı, hızlı sevkiyatı ve uygun fiyatlı ürünleri

ile destek sağlıyor. Bu da doğrudan satışlarımızı tetikliyor.

AKO’nun destekleri ile uzun vadede bölgemizde satışlarımızı arttırmayı hatta şubeleşmeyi planlıyoruz.



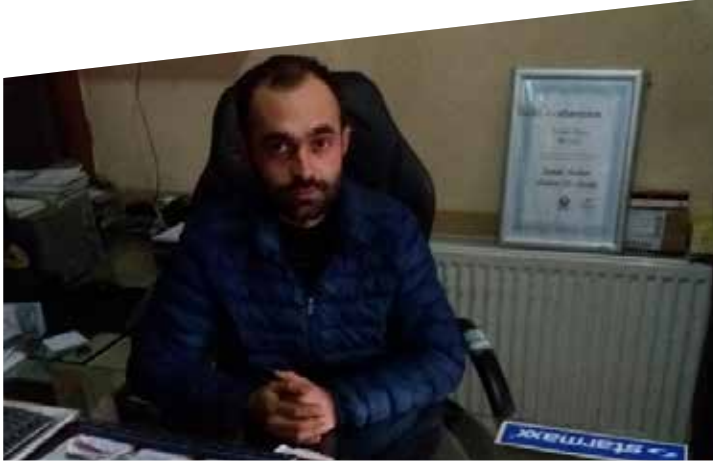
Arıkan Oto Lastik

Sındırgı / Balıkesir
İsmail Arıkan

starmaxx



BAYİLER

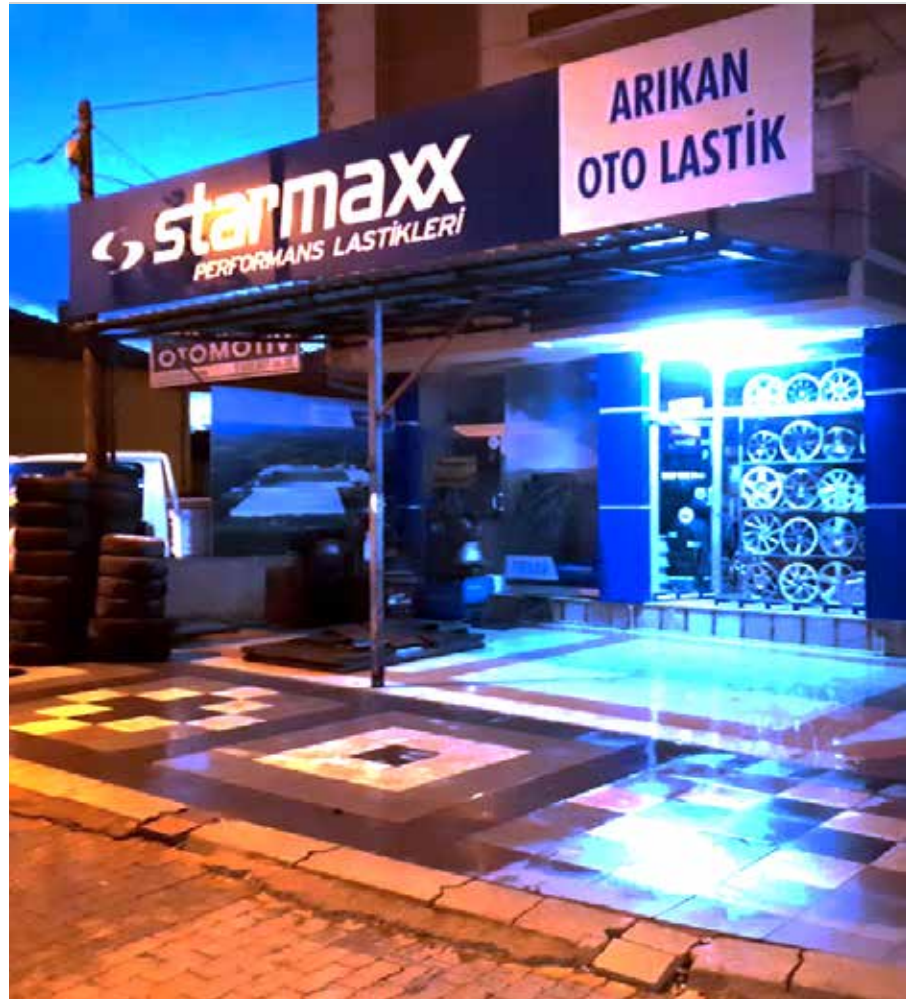


Satmış olduğumuz ürün fiyatlarının optimum düzeyde olması, sunmuş olduğumuz hizmet ve müşteri ile olan iletişimimiz bizleri rakiplerimiz karşısında bir adım öne çıkartıyor.

Uzun yıllardır lastik sektöründe hizmet sunuyoruz. Müşteri beklentileri gün geçtikçe değişiyor. Beklentilere cevap verebilmek adına kendinizi yenilemek ve son kullanıcıya farklı alternatifler sunmak zorundasınız. Bu bağlamda sektörün duayeni AKO. AKO'nun hem lojistik ağının yaygın oluşu hem de ürün gamı çeşitliliği satışlarımızı kolaylaştırıyor. Talep ettiğimiz ürünler çok kısa sürede stoklarımızda yerini alıyor. O nedenle bulunabilirlik sorunu yaşamıyoruz.

Bizler de bu avantajları müşterilerimize bire bir yansıtıyoruz. Satmış olduğumuz ürün fiyatlarının optimum düzeyde olması, sunmuş olduğumuz hizmet ve müşteri ile olan iletişimimiz bizleri rakiplerimiz karşısında bir adım öne çıkartıyor.

Gelecek dönemlerde hedefimiz AKO ile daha uzun yıllar birlikte yol alarak işimizi büyütmek ve müşteri memnuniyeti sağlamak.



Akçesoy Oto Lastik

Torbalı / İzmir
Hamza Aksoy

FALKEN



Ürün gamının fazla olması bize avantaj sağlıyor. Ürün fiyatları rekabetin yoğun olduğu pazarda bizi rakiplerimizden farklı kılıyor. İstedığımız ürünlere kısa zamanda, yüksek kalitede ve uygun fiyatlarda ulaşabiliyoruz.

Önceki dönemlerde lastik sektörü ile bir bağlantımız yoktu, taşımacılık sektöründe faaliyet gösteriyorduk.

Torbalı ilçesi motorlu araçlar anlamında talebin yoğun olduğu bir bölge. Çünkü üretim hiç bitmiyor, tarım çok hareketli, bu da beraberinde taşımacılığı getiriyor. Bizler de bu fırsatı avantaja çevirmeyi planladık ve lastik sektörüne o şekilde girdik. Sonrasında yolumuz AKO ile kesişti ve

Falken bayisi olduk.

AKO'nun ürün gamının geniş olması öncelikli tercih sebebimiz. Ürün gamının fazla olması bize avantaj sağlıyor. Ürün fiyatları rekabetin yoğun olduğu pazarda bizi rakiplerimizden farklı kılıyor. İstedığımız ürünlere kısa zamanda, yüksek kalitede ve uygun fiyatlarda ulaşabiliyoruz.

AKO'nun bize sağladığı bu avantajlar ile gün geçtikçe müşteri portföyümüzü

arttırıyoruz. Son kullanıcılar ile olan iletişimimiz, ürünlerimizin fiyatlarının uygun olması ve müşteri memnuniyetini ön planda tutmamız bizlere sürdürülebilir bir satış sağlıyor.

Yoğun rekabetin yaşandığı sektörümüzde hedefimiz; Satışımızı arttırarak bölgemizde belirli bir Pazar payına sahip olmak ve imajımızı koruyarak AKO ile hedefe doğru yürümek...



Rekor Oto Lastik

Merkez / Bolu
Ahmet Eksik



BAYİLER



Dunlop markasının bilinirliğinin yüksek ve ürünlerinin kaliteli olduğunu bildiğimiz için birlikte çalışmaya başladık.

Bolu'da uzun yıllardır lastik sektöründe hizmet sunuyor, fark yaratmaya çalışıyoruz. AKO ailesi ile birlikte yol alırsak hedefimize daha çabuk ulaşacağımızı düşündük ve iletişime geçtik. Bölge Satış Yöneticimizin bizleri doğru yönlendirmesi ile Dunlop markası ile yola devam etme kararı aldık.

Dunlop markasının bilinirliğinin yüksek ve ürünlerinin kaliteli olduğunu bildiğimiz için birlikte çalışmaya başladık.

AKO ile çalışmak istememizin başlıca sebepleri kolay bulunabilirlik ve çeşitlilik. Mağazaya gelen müşterilere yok demiyor, birden fazla alternatif sunabiliyoruz. İşimize gösterdiğimiz özen ve müşterilerimize duyduğumuz saygıyla

birlikte Dunlop ürünlerinin kaliteli oluşu müşteri devamlılığını sağlıyor.

Pazar dinamiklerini tahmin etmek zor olsa da bizlerin hedefi kendimizi geliştirerek kaliteli hizmet sunmak ve müşteri sadakati sağlamak. Bunu da AKO ailesi ile birlikte başaracağımıza inanıyoruz. AKO Grup'a ve çalışanlarına çok teşekkür ediyoruz.



Kaan Oto Lastik

Selçuklu / Konya
Uğursal Yıldırım

OTO ÇARÇABUK LASTİK - SERVİS



AKO ile çalışmanın avantajları ürünlerinin kaliteli, marka bilinirliğinin yüksek, fiyatlarının uygun olması.

Günümüzde araç sayısının artması ile birlikte araçların olmazsa olmaz parçası lastiğe duyulan ihtiyaç da bu paralelde artışı sürdürüyor. Bizlerde bu paralelde uzun yıllardır lastik sektöründe hizmet sunuyoruz. AKO ile sektöre girdiğimiz dönemlerde tanıştık. Sonrasında da Oto Çarçabuk bayisi olarak ticari hayatımıza devam ediyoruz.

AKO ile çalışmanın avantajları ürünlerinin kaliteli, marka bilinirliğinin yüksek, fiyatlarının uygun olması. Tüm bu etkenler müşteriye cezbediyor ve satışımızı kolaylaştırıyor.

Oto Çarçabuk konsepti bünyesinde birden fazla hizmeti barındırıyor. Doğal olarak müşteri birden fazla hizmetten faydalanabiliyor. Hedefimiz Oto Çarçabuk bünyesindeki tüm hizmetleri sunarak müşteri sadakatini sağlamak ve büyümek.





2016 yılından bu yana Turbo Akü markasını da satış grubumuza ekleyip ana bayi olarak yolumuza emin adımlarla devam ediyoruz.

2006 yılına geldiğimizde aile bireyleriyle yaptığımız istişare neticesinde bu işi toptan bazına çevirerek yapma kararı aldık. Renault ve Tofaş markalarının kaporta, mekanik, döşeme ve elektrik aksamının yanında 2016 yılından bu yana Turbo Akü markasını da satış grubumuza ekleyip ana bayi olarak yolumuza emin adımlarla devam ediyoruz. Aile şirketi olup Şanlıurfa'ya ve bölgemize en iyi şekilde hizmet vermeye çalışıyoruz.

Genç ve dinamik bir ekibe sahip olup emin adımlarla hedeflerimiz doğrultusunda gayretle çalışıyoruz.



SUV ve Minivan Sınıflarını Birleştiren Yeni Araç: Mitsubishi D:5 Delica

Japon otomobil devi Mitsubishi, ilk olarak 60'lı senelerin sonunda satışa sunduğu Delica modelinin altıncı nesliyle karşımızda.



**D:5 Delica,
Mitsubishi'nin yeni
tasarım yüzünü
yansıtırken farklı
detayları da üzerinde
bulunduruyor.**

Mitsubishi D:5 Delica olarak adlandırılan yeni araç, başta Japonya olmak üzere Asya ülkelerinde satışa sunulacak. Geçen sene sergilenen Delica konseptinden izler taşıyan Mitsubishi D:5 Delica, SUV ve minivan karışımı bir model olarak dikkat çekiyor. Outlander ile aynı şasiyi paylaştığı söylenen aracın yerden yüksekliği ve dış tasarımındaki kendine has ayrıntıları öne çıkıyor.

Mitsubishi, toplam 3 sıra 6 kişilik koltuğa sahip bu yerden yüksek modeli

Japonya, Endonezya, Tayvan gibi Asya pazarlarında satacak. Markanın yeni tasarım yüzüne kavuşan Delica'da düzen Eclipse Cross ve yeni L200'deki gibi üstte LED farlar, ortada gündüz sürüş farları, altta ise sis farları; arkada ise Mitsubishi'nin RR Combi Lamp adını

verdiği R şekilli stoplar boy gösteriyor. Geniş cam tasarımıyla ferah bir alan sunan D:5 Delica'nın orta konsolunda büyük bir dokunmatik ekran bulunuyor ve konsolun geri kalanında da dik bir şekilde yerleşim kullanılıyor.



Mitsubishi D:5 Delica'nın Teknik Özellikleri



Mitsubishi D:5 Delica'da 2.2 litrelik turbo şarjlı dizel motor bulunuyor. 170 at efor ve 392 Nm tork sunan bu motor, 8 ileri otomatik şanzıman aracılığıyla eforunu tüm tekerleklere aktarıyor. D:5 Delica'daki dört tekerden sürüş sistemi sürücünün 2WD, 4WD ve Lock ismi verilen modlar arasında tercih yapabilmesini sağlıyor.

Japonya başta olmak üzere Asya pazarında satışa sunulacak araç, Delica D:5 ve Urban Gear ismi verilen iki değişik versiyonla tercih edilebilecek. Urban Gear seçeneğinin farkı görsel ayrıntılardan ibaret olacak.



Ege'nin Hayran Olmaya Değer İncisi: **İzmir**

Ülkemizin batısında yer alan ve üçüncü büyük şehrimiz olan İzmir, sahip olduğu binbir güzelliğiyle ziyaret edenlere keyif verecek seçenekler barındırıyor. Bu seçeneklerden en çok öne çıkanları bu sayımızda sizin için sıraladık.



İzmir Saat Kulesi

İzmir'in simgesi konumunda olan Saat Kulesi, kente gelenlerin gözde yerlerinden. 1901'de Sultan Abdülhamit'in tahta çıkışının 25. yıldönümü için yaptırılan kule, şehirde yaşayanların buluştuğu bir merkez. Kentin bu en bilinen buluşma noktası hâline gelen kulesinin etrafında, gezilmesi gereken birçok farklı yer de bulunuyor. Şehrin kurtuluşunun simgelerinden olan Hükümet Konağı, 18. yüzyıl Osmanlı sanatının önemli eseri Konak Yalı Camii ve İzmir'in en canlı alışveriş mekânı Kemeraltı, güzel bir yürüyüş yapmaya elverişli Kordon ve Pasaport Vapur İskelesi, Saat Kulesi'ne gelenlerin sonraki durağı olmayı bekliyor.





Tarihi Asansör

Karataş semtinde bulunan Asansör, 1907 senesinde Yahudi işadamı Nesai Levi Bayraklı tarafından yaptırıldı. 55 metre yükseklikte bulunan Halil Rifat Paşa Caddesi'ne çıkmayı kolaylaştıran bu yapı sayesinde insanlar, normalde caddeye 155 basamakla çıkılabilecekken oldukça zaman kazanıyor. Tarihi bir miras olmasının yanı sıra kuş bakışı İzmir manzarasını ayaklarınızın altına sererken keyifli bir yemek yeme ya da çay-kahve molası verme imkânı da sunuyor.

İzmir Agorası

Mezarlıkbaşı semtinde bulunan İzmir Agorası'nın tarihi MÖ 4. yüzyıla kadar uzanıyor. Smyrna kentinin taşındığı Pagos (Kadifekale) Dağı'nın kuzey yamacına kurulu olan Agora, o dönem kentin resmi işlerinin yürütüldüğü bir merkezdi. Helenistik dönemde kurulan Agora'dan günümüze ulaşan kalıntıların birçoğu MS 178'de yaşanan depremin ardından İmparator Marcus Aurelius'un destekleriyle yeniden inşa edilen Roma Dönemi agorasına ait. Kenti ayağa kaldırmak için çalışmalar günümüzde de devam ediyor.



Kemeraltı

İzmir'de alışveriş için alan oluşturan Kemeraltı'nı her gün binlerce kişi ziyaret ediyor. Canlılığını koruyan bu mekân, tarihi bir çarşı yapısı ve farklı görünümüyle oldukça ilgi çekiyor. Onlarca farklı han arasında özellikle Kızlarağası Hanı, 18. yüzyılda inşa edilmiş önemli bir tarihi yapıyı oluşturuyor.



Efes Antik Kenti

Efes Antik Kenti, UNESCO Dünya Miras Listesi'nde yer alıyor. Selçuk ilçesindeki kent, Celsus Kütüphanesi, Artemis Tapınağı ve Yamaç Evleri ile görülmeye değer. Roma döneminde 110-135 yılları arasında inşa edilen iki katlı kütüphanenin 14.000 kadar kitaba ev sahipliği yaptığı düşünülüyor.



Allianoi Antik Kenti

30 bin metrekarelik bir alanda bulunan Allianoi Antik Kenti, zengin kalıntılara sahip. Prehistorik, Hellenistik, Roma ve Bizans dönemlerinde sürekli yerleşim alanı olarak kullanılması günümüzdeki kalıntıların birçok dönemden bilgi vermesini sağlıyor. Bergama ilçesindeki kent, öne çıkan bir özellik olarak termal bir bölgede bulunuyor. Üç katlı ılıca ve ılıcadaki mozaikler en dikkat çeken kalıntılar arasında.



Key Museum

Torbalı ilçesindeki Türkiye'nin en büyük klasik otomobil müzesi olan Key Museum, klasik araba , tutkunlarınca büyük ilgi görüyor. Müzedeki arabalar, geçmişe yolculuk yapmak isteyen ziyaretçilerini ağırlamaya devam ediyor. Müzede bulunan koleksiyon, klasik severlerle buluşurken Ege Bölgesi'nin turizm potansiyelini de artırarak bölgeye de büyük katkılar sağlıyor. 2015 yılında açılan müze, 130 otomobil koleksiyonu ve 40 motosiklet bulunduruyor ve 7 bin metrekarelik alanıyla Türkiye'nin en büyük otomobil müzesi olma özelliğini taşıyor.

Alaçatı

Alaçatı, taş evleri ve renkli sokakları ile İzmir'in en güzel tatil yerlerinden birisidir. Önemli bir rüzgâr sörfü merkezi olan Alaçatı, ister yaz tatili ister bahar aylarında huzurlu bir zaman geçirmek için ideal.

**Kuş Cenneti**

220 kuş türünün olduğu İzmir Kuş Cenneti'nde flamingolar ve tepeli pelikanlar çok sayıda bulunuyor. Leylek, suna, angıt, deniz kırlangıcı, uzunbacak, arıkuşu, çulhakuşu, deniz saksığanı ve birbirinden sevimli kuş türleri de güzelliklerini burada sergiliyor. İzmir Kuş Cenneti, 8.000 hektarlık büyük bir alanda doğanın renkleriyle gezinizi şenlendirmeyi bekliyor.

İzmir'de AKO

AKO İzmir Bornova'da 6 Petlas, 3 Falken, 2 Dunlop, 2 Oto Çarçabuk; Karabağlar'da 1 Petlas, 2 Oto Çarçabuk bayisiyle hizmet veriyor. Balçova, Bergama, Kemalpaşa, Kiraz, Menemen ve Tire'de 1'er Petlas bayisiyle kalitesini son kullanıcıya ulaştıran AKO, Aliağa'da 1 Falken, 1 Dunlop; Buca'da 1 Dunlop, 1 PT Lastik; Ödemiş'te 1 Falken; Seferihisar'da 1 Oto Çarçabuk, 1 ST Lastik; Torbalı'da 1 Petlas, 1 Falken; Urla'da 1 Oto Çarçabuk olmak üzere toplam 32 bayisiyle İzmir'in her köşesinde yer alıyor.



İştah Açan Lezzetleriyle Ege Mutfağı

Ege Bölgesi; İzmir'den Aydın'a, Manisa'dan Muğla'ya turizmin vazgeçilmez doğal güzelliklerine ev sahipliği yapıyor. Peki bu coğrafyanın farklı ve kendine özgü tatları neler, birlikte keşfedelim.



Boyoz

İzmir'le özdeşleşen bu hamur işi yağlanıp elle açılır. Birkaç kez sallanarak genişletilen hamurun rulo hâline getirilip daire şeklinde tepsiye dizildiği boyoz, İzmir'de sabahların vazgeçilmezidir.

Kumru

Tereyağında uzun şeritler hâlinde kesilmiş sosisler, ardından sucuklar beraberinde sotelenir. Kaşar peynir dilimlerini biraz ısıtıp eritilir. Sandviç ekmeğine ketçap, mayonez sıkıp üzerine sosis ve sucuklu karışım eklenir. Üzerine turşu ve erittiğiniz kaşarı koyup servis edilir.

İzmir Köfte

Domates, biber ve köftenin birlikte fırına verilerek pişirilmesi ile hazırlanan bu harika lezzeti şanı sadece İzmir'le sınırlı kalmayıp ülkemizin her yanında yayılmıştır ve büyük bir keyifle yenir.

Keşkek

Özellikle düğün ve bayram yemeği olarak bilinen keşkek, taş dibeklerde dövülerek kabuğu çıkarılmış yumuşak buğdayın koyun etiyle büyük kazanlarda ve bol odun ateşinde iyice pişirilmesiyle yapılır ve misafirlere ikram edilir. Kalaylı bakır sahanlarda ikram edilen keşkeğin üstüne salçalı ve kırmızıbiberli tereyağı dökmeden olmaz.

Kula Güveci

Kuzu eti güzelce yıkılarak toprak güveç veya herhangi bir kapta haşlanır. Etin kefi alınıp, suyu süzülür. Haşlanmış olan et, toprak güvece döşenir. Üzerine iki dilim büyükçe domates ve bir iki tane biber konulur. Yarım yemek kaşığı tereyağı ilave edilir. Etin kendi suyundan yeterince konularak fırına verilir. Et pembeleştikten sonra fırından çıkarılarak servis yapılır.



Sadece büyüleyen doğal güzellikleriyle değil mutfağındaki çeşit çeşit yemekleriyle de cezbeden bir bölge. Gezilecek onlarca durağının, görülecek yüzlerce mekânının yanı sıra bir o kadar da tadılacak lezzeti var. Akdeniz mutfak kültürünün en önemli mutfaklarından biri olan Ege mutfağının geçmişi 8.500 yıl öncesine dayanmaktadır. Romalı yazar Apicius dahi yazdığı yemek kitabında zeytinyağı ile yapılan balık, et ve sebze kızartmalarına yer vermiştir. Ege mutfağı bol yeşil sebze, balık, zeytinyağı içermesi ve pişirme yöntemleri sayesinde sağlıklı ve zengin bir beslenme sunar. Kendi içinde Ayvalık, İzmir, Muğla, Datça mutfağı gibi yerel farklılıklar barındırır. Haritada iç kesimlere doğru ilerledikçe Akdenizli kimliğinden uzaklaşır. Ege mutfağında kullanılan en önemli malzeme ve yiyecekler zeytinyağı, envai çeşit ot ve balıktır. Başta İzmir olmak üzere kendine has tarifleriyle gönlünüzü çalacak Ege lezzetlerine göz atalım.

Müçmeri

İzmir'e özgü bu lezzeti hazırlamak için önce kıyma ve soğan yoğrulur. Haşlanmış pirinç ile karıştırılıp ovulur. Macun hâline gelince yumurta, maydanoz ve tuz ilave edilir. Üstü örtülüp bir süre dinlendirildikten sonra yağda kızartılıp servis edilir.

Radika Salatası

Yabani bir ot olan radika, İzmir ve çevresinde şifalı bir yiyecek olarak kabul edilir. Pek çok çeşitleri olan bu ot cinsinin temizce yıkanmış, bol su ile haşlanmış, üzerine bol limon ve zeytinyağı ilave edilmiş salatası yemeklere tazeliğiyle eşlik eder.

Çökertme Kebabı

Her yörenin özel bir kebabı var, Ege'de yapılan bu kebapsa Muğla'ya özgü. Diğer bir adı da Bodrum kebabı olan bu yemeği yapmak için et ısınan tavaya koyup sotelenir, patatesler kibrit çöpü doğranıp kızartılır. Kızaran patatesler, servis tabağına aldıktan sonra tereyağı bir tavada salçayla birlikte kavrulur. İçine 1/2 çay kaşığı tuz ve 1 çay bardağı su koyup kaynatılır. Sos koyu boza kıvamına getirilir. Kavrulan ve yumuşayan ete tuz dışında kekik, pul biber vs. eklenir. Patateslerin üstüne çırpılan yoğurt ve salçalı sos gezdirip üstüne de et yerleştirilir.

Cimcik

Kütahya'ya özgü hamur işlerinin en ünlülerinden cimcik, bir mantı türüdür. Un, yumurta, su ve tuzdan oluşan küçük malzeme kadosuyla hazırlanır ve eşsiz bir lezzete dönüşür. Hamurun tereyağı ve sarımsaklı yoğurt ile buluşmasıyla oluşur. İsteğe göre üzerine salça da eklenebilir.

İlibada

Kütahya dolaylarında ilibada ya da ılıbada olarak anılan labadanın bulgur, kese yoğurdu, soğan, nane ve kırmızıbiberden oluşan karışım ile doldurulmasıyla oluşuyor ilibada dolması. Karabiber mutlaka iç harcına eklenir. Üzerine de yoğurt gezdirilince tadından yenmez hâle gelir.



Paşa Böreği

Aydın'ın ünlü yemeklerinden olan paşa böreği, ana yemeklerle yarışır bir zenginliğe sahip. El açması yufkaların et suyuyla ıslatılıp dana kıyması eklenmesiyle yapılan böreğin üstü de yoğurt ve kıymalarla kaplanır ve lezzetine lezzet katılır.

Döndürme Böreği

Uşak'a özgü döndürme böreği, büyükçe bir sinide 1 sıra hamur içine genellikle ıspanak veya kabak olmak üzere hazırlanan iç ve üzerine 1 sıra daha hamur konularak pişirilir. İsmi hamurun altı piştikten sonra üzerine bir tane daha sini kapatılıp ters döndürülerek pişmesinden alır.

Alacatene

Kavrulmuş soğan ve biber salçasına yeşil mercimeğin eklenmesi, biraz daha kavrulduktan sonra devreye bulgur ve suyun girmesiyle oluşan alacatene yemeği, Uşak'ın en nefis yöresel lezzetleri arasında yerini alıyor. Acı seviyorsanız içine pul biber de atabilir, ister sulu isterseniz de daha çok taneli olarak yemeğin tadına varabilirsiniz.

Patlıcanlı Kapama

Denizli'den çıkan bu patlıcan harikası patlıcanların uzun uzun dilimlenip kızartılarak kapamaya hazır hâle getirilmesiyle yapılmaya başlanır. Ardından tenceredeki yerlerine güzelce yayılır. Etler, yeşilbiber, domates ve pirinçler bir araya gelerek patlıcanın içini dolduran şahane bir pilav oluşturur.



GERÇEK YOL YARDIM HİKAYELERİ



Gizem Karabanla - İstanbul

İstanbul'da yaşayan ve yüzme antrenörlüğü yapan Gizem Karabanla şunları kaydediyor: "Kaza sonucunda yolda kaldığımız için AKO Yol Yardım'ı arama ihtiyacı duydum. Kısa sürede gelip verilen hizmetten memnun kaldım." Gizem Hanım ayrıca Petlas ürünlerini hem kaliteli hem uygun fiyatlı olması sebebiyle tercih ettiğini belirtiyor.

Adem Patir - Ankara

Ankara'da sağlık memuru olarak görev yapan Adem Patir, aracının arıza yapması sonrası AKO Yol Yardım'ı arıyor. "Verilen hizmetten memnun kaldım, yardım söylendiği zamanda geldi ve gelen kişi gayet güler yüzlüydü. Bir sıkıntımız olmadı." diyen Patir, sürekli Petlas lastik kullandığını belirtiyor.

Şükrü Ay - İstanbul

Şükrü Ay, İstanbul'da muhasebecilik yapıyor. Ay, yaşadığı durumu şöyle aktarıyor: "Yolda kaldığım bir gün direkt AKO Yol Yardım'ı arama ihtiyacı duydum. Geldiklerinde verdikleri hizmetten memnun kaldım. Petlas ürünlerini tamamen yerli olması sebebiyle tercih ediyorum."

Metin İlgit - Samsun

Metin İlgit memur olarak çalıştığı Samsun'da talihsiz şekilde yaptığı kaza sonrası AKO Yol Yardım'a ulaşıyor. İlgit şunları ifade ediyor: "Verilen hizmetten memnun kaldım, ulaşım sıkıntılı olmasına rağmen sağ olsunlar geldiler hemen. Çevremden aldığım olumlu tavsiyeler ve güvenli olduğunu öğrenmem, Petlas'ı tercih etme sebebim oldu."

Emre Güler - İstanbul

İstanbul'da özel bir firmada çalışan Emre Güler deneyimini şu sözlerle anlatıyor: "AKO Yol Yardım'ı arabam ufak bir arıza vermişti onun için aradım. Verilen hizmetten çok memnunum, çok hızlı bir şekilde ulaşım sağladılar ve en yakın servise doğru gittik hiçbir şekilde sorun yaşamadım. Petlas ürününü, ilk arabam olduğu için tavsiye üzerine seçtim. Bundan sonra da hep Petlas'ı seçeceğim bundan emin olabilirsiniz."

AKÜNÜZ KIŞA DAYANIKLI MI?

Yüksek performanslı, zorlu koşullara dayanıklı Turbo Akü.

Türkiye'nin yeni gücü.



TURBO
AKÜ

Huzurun Yeşile Büründüğü Bir Kuzey Mucizesi: Karagöl

Kendisine gönülden bağlanacak, bir görünce bir daha ayrılmak istenmeyecek Karagöl. Bir heyelan sonucu ortaya çıkan mucizevi bu göl, bize her işte bir güzellik olabileceğinin kanıtı gibi.



Her işte bir güzellik olabileceğinin kanıtı: Borçka Karagöl

Karagöl, 1800'lerde Klaskur Yaylası yakınlarında bulunan bir tepenin toprak kayması sonucu Klaskur deresinin önünü kapatması ile oluşmuş. Bir mesire alanından fazlası olarak parlayan coğrafya, zengin orman örtüsü ve flora çeşitliliği ile göz doldurmasının yanı sıra olağanüstü etkisiyle her nefeste insanın içine huzur dolduruyor. Artvin'in Borçka ilçesinde bulunan bölgeye varana dek onlarca kez duraklayıp her defasında daha da güzelleşen manzaralar karşısında kendinizi hiçbir detayı kaçırmama heyecanı içinde bulabilirsiniz. Ama sağ taraftan akıp giden derenin size eşlik ettiği yolun sonuna varıp "Asıl kaçırılmaması gereken buymuş." dediğinizde doğru noktaya ulaştığınız demektir.

Sadece ülkemizin değil dünyanın da sayılı güzel göllerinden olan Karagöl, gidilen her karış yolun hakkını veren bir tabiat harikası. 1.500 rakımda büyülemeyi bekleyen göl, Artvin'e 57, Borçka'ya 25 km uzaklıkta. Karagöl, 2002 yılından beri Tabiat Parkı unvanını taşıyor ve doğasever konuklarını, konuksever bir doğayla buluşturuyor. Dileyenlerin mesire alanlarında gününbirlik keyif yaparak, dileyenlerinse belirlenen noktalarda çadır kurarak doyum olmayan manzaralara şahit olabileceği gölün etrafında otelde konaklama seçeneği doğal olarak bulunmuyor. Var olan doğayı bozmamak adına yalnızca 5-10 km yakınlarda pansiyonlar yer alıyor.



2002 yılından beri Tabiat Parkı olan bölge doğasever konuklarını, konuksever bir doğayla buluşturuyor.



Gölün etrafını hayranlıkla dolaşmak için 40-45 dk. yürüyüş olanağı sunan patika yollar ve gölü ayaklarınızın altına getiren iskelelerle Karagöl, dört mevsim harika görüntüleri fotoğraflamanıza hazır. Ayrıca orman içine doğru atacağınız adımlarda da daha önce hiç görmediğiniz bitkiler de sizinle tanışmaya hazır.

Sandal kiralayarak üzerinde süzüleceğiniz gölün altındaki canlılık koruma altında. Yani dolayısıyla üstünün keyfini çıkardığınız gölde balık avlamaya izin verilmiyor.

Güzelliklerini keşfederken zamanın bambaşka aktığını hissedeceğiniz Borçka Karagöl'e giderken yanınızda yağmurluk bulundurmaya, fotoğraf makinenizi almayı ve eşsiz doğanın içinde yürümekten yorulmayı unutmayın.

Ayrıca Borçka Karagöl'ü başka bir doğa harikası olan, Artvin'e 80 km mesafedeki Şavşat Karagöl ile karıştırmayın. Şavşat Karagöl aynı adaşı Borçka Karagöl gibi ciğerleri huzurla dolduran başka bir deneyimin hayran bırakan başrolü olacaktır.



Gittiği Her Yere Uyum Sağlayan Efsane: Fiat 124

Piyasaya çıktığı dönem için büyük yenilikler sunan ve ülkemize de yeni bir isimle adapte olan bu sevimli klasik, taşıdığı anlamlar ve kompakt tasarımıyla hâlâ gönüllerdeki yerini koruyor.

İtalyan Fiat markası, Fiat 1300'ün yerine beş kişilik kompakt bir otomobil üretmeye karar verdikten sonra 1966 yılında Fiat 124'ün Cenevre'de lansmanını yapar. Fiat 124'ün 1966 yılından 1974 yılına kadar üretimine devam edilir. 1966 yılında yollara çıkan otomobil 1 yıl sonra Familiare & Berlina 1197 cc 60 Hp modeliyle "Avrupa'da Yılın Otomobili" seçilir. Sonraki yıllarda ise üretim farklı modellerle devam eder. Son üretim yılı olan 1974'e kadar Familiare & Berlina 1197 cc 60 Hp ve Special Berlina 1438 cc 70 Hp modellerinin üretimine devam edilirken aileye 1970'te Special T 1438 cc 80 Hp ve 1972'de de Special T 1592 cc 95 Hp modeli katılır. Her ne kadar farklı motor seçenekleri sunulsa da otomobilin tasarımında radikal bir değişiklik yapılmaz. Ve 1974 yılına gelindiğinde bu efsane yerini diğer bir efsane olan Fiat 131'e bırakır. Türkiye'de ise 124 farklı bir kimlikle anılır.



**Murat 124,
Türkiye'de yabancı
lisansla üretilen ilk
otomobildir.**

Efsane 1971'de Türkiye'de ve Adı Murat

Murat 124 ya da başka bir deyişle Hacı Murat. 1971 yılında Tofaş'ın Bursa fabrikasında Fiat 124 şasisine oturtularak üretimine başlandı. Bu sevimli efsane Türkiye'de yabancı lisansla üretilen ilk otomobil olarak tarihe geçti. Murat 124, Türkiye'de 1971-1977 arasında 134 bin 867 adet üretilerek büyük bir satış başarısı yakaladı. 1197 cc'lik motora 65 Hp güce sahip otomobil, 170 km/saat hıza çıkabilmekteydi. Murat adı o dönem Fiat markasının Türkiye'ye uyarlanması olarak kullanıldı. Koç Holding ve Fiat bu isim değişikliğiyle Türk tüketicisine yerli bir otomobil vurgusu yapmak amacıyla bu ismi verdi.



Murat 124 özellikleriyle Türkiye'ye yeni standartları sunuyordu. Dört silindirli alaşım blok ve çift boğazlı bir karbüratöre sahip olması nedeniyle 5000-5500 devir/dakika gibi o yıllara göre çok sayılabilecek devirleri yakalayabiliyordu. Ayrıca gece için çift kırılmalı pozisyona getirilerek geceleri farlardan gözü koruyan iç ayna, çakmak, güneşlik, kapıdan kumandalı iç aydınlatmalar, benzin ikaz lambaları, direksiyonu kilitleyen kontak, çift fazlı silecek, kalorifer gibi standart özellikler söz konusu dönem için büyük yenilik anlamına geliyordu.



Sahip olduğu özellikler dönemi için devrim niteliğinde.

Murat 124, kuş serisinin üretiminin başlamasıyla üretimi durdurulmuş ve 1984 yılında Tofaş Serçe adıyla yeniden üretilmeye başlanmıştır. 1995 yılında ise üretim tamamen durdurulmuştur. 2002 yılında çıkan ÖTV (Özel Tüketim Vergisi) indirimi ile Murat 124ler azalmaya başlasa da bugün değeri 100 bin liralara kadar ulaşan klasikler, yolların tozunu attırmaya devam ediyor.

Her Ülkede Başka Bir 124

Fiat 124 gittiği diğer ülkelerde de farklı isimlendirilerek piyasaya sunulmuştur. Aynı kasayla; Rusya'da Lada BA3-2101 ve daha sonra Lada Riva, İspanya'da Seat 124, Hindistan'da Premier 118 NE, Bulgaristan'da Pirin-Fiat ve Güney Kore'de Fiat-Kia 124 isimleriyle üretilmiştir.



BİZ TOKAT'IN KALELERİNİ GÖRMÜŞÜZ, ALMANYANIN KALELERİ NE Kİ...
**PETLAS. TÜRKİYE'NİN LASTİĞİ,
DÜNYANIN TERCİHİ.**



www.petlas.com.tr

[f](#) [t](#) [i](#) [g](#) [y](#) /petlasglobal

petlas
"Türkiye'nin lastiği"

Kara Cuma Fırtınası Nasıl Ortaya Çıktı?

Tüm dünyada alışverişlerde indirim ve kampanya günü olarak bilinen "Black Friday" yani "Kara Cuma" bu yıl 23 Kasım'a denk geldi ve birçok kişi tarafından büyük beklentilerle karşılandı.

BLACK
FRIDAY

Birçok markanın özel olarak indirimler sunduğu ve çeşitli isimler verdiği bu gün, ilginç bir geçmişe sahip.

Black Friday diye isimlendirmesi daha yakın bir dönemde olurken bu geleneğin ortaya çıkışı daha eskiye dayanıyor. Yaklaşık 100 yıldır, ABD'de Şükran Günü'nden sonra gelen ilk Cuma günü, alışveriş döneminin başlangıcını simgeler. 1932'de ABD'de başlayan bu indirimli alışveriş geleneği, yıllar içerisinde tüm dünyayı sardı ve ülkemize de uğradı.

Geleneğin denk geldiği eski dönemlerde alışveriş çılgınlığıyla en çok kargaşa yaşanan Philadelphia'da Şükran Günü sonrası bu ilk cuma günü, alışveriş artık bir krize dönüşmüştü. Saatler boyu süren trafik sıkışıklığı, sokaklarda gündelik hayatı aksatacak kalabalıklar ve neredeyse iki kat artan soygunlar sonucu Philadelphia polisi, bu gündeki

olayları daha hızlı çözüme kavuşturmak adına Black Friday olarak kodladı. Konuyla ilgili diğer bir rivayet de yine Philadelphia'daki aynı kargaşa ortamının ilk defa 1961 yılında gazetelerde bu şekilde duyurulması şeklinde.

Ekonomik bunalımlar ve borsa çöküntülerinde olduğu gibi buradaki "kara" sıfatı da olumsuz bir anlam taşıyordu. Mağazalarsa zaman geçtikçe sadece birkaç günü çokça kâr getiren günlerden olan Şükran Günü ve Kara Cuma'yı tamamen sahiplendi. Hem kârlılığın hem de Kara Cuma'nın simgesi olan "siyah" rengi yaptıkları indirimle özdeşleştirdiler. Onlarca yılın ardından Kara Cuma bir alışveriş geleneği olarak tüm dünyada etkisini gösterdi.

ABD'den başlayıp Kanada ve İngiltere'nin ardından tüm dünyaya yayılan alışveriş festivalinde indirim oranları bazen yüzde 90'ların üzerine çıkabiliyor. Cuma gününe özel ABD'de mağazalar kapılarını sabahın ilk saatlerinde açıp gece geç saatlere kadar açık tutuyorlar. Ayrıca yakın dönemde artık 24 saat açık kalan mağazalara da rastlanabiliyor. Kara Cuma bir resmi tatil olmamasına rağmen California ve bazı eyaletlerde hükümet çalışanlarına "Şükran Günü'nden sonra" diye bir tatil veriliyor. Yoğun şekilde alışverişin yapıldığı Kara Cuma'da markalar büyük oranda stoklarını eritiyor. E-ticaret şirketlerinin perakende sektöründe etkinlik kazanmasıyla artık internet üzerinden Kara Cuma satışları da büyük pay kapıyor.

BLACK
FRIDAY

Hangi Ürünler İndirime Giriyor?

Kara Cuma günü neredeyse aklınıza gelen tüm ürünler indirime giriyor. Elbise, ayakkabı, cep telefonu, bilgisayar, televizyon indirimin en çok olduğu ürünler olarak göze çarpıyor. Özellikle teknolojik ürünlere büyük bir ilgi yaşanıyor. Neredeyse her mağaza indirim yaptığı için mağazalar arasındaki çekişmeden dolayı kimin daha çok indirime gideceği merakla bekleniyor.



Bu Yıl Kara Cuma'da Ne Kadar Harcama Yapıldı?

Bankalararası Kart Merkezi verilerine göre, Kara Cuma döneminde kartla yapılan alışverişler 3.4 milyar liraya ulaştı. Verilere göre, bu yıl Kara Cuma'da (23 Kasım) kartla yapılan alışverişler geçen yılın aynı dönemine göre (24 Kasım) yüzde 38 artarak 3.4 milyar liraya yükseldi. Söz konusu günün etkisiyle bir günde kullanılan kart adedi yüzde 80 artarak 2 milyona ulaştı, 23 Kasım'da 2 milyon farklı kart internetten ödemelerde kullanıldı. Kara Cuma'da kullanılan kartların yüzde 5'ine denk gelen 110 bin adedinin ilk defa internetten ödemelerde kullanılması, indirimlerden faydalanmak için kart kullanıcılarının internet kanalını tercih ettiğini gösterdi.

İnternette kartla yapılan alışveriş tutarı ise geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 68'lik artışla 975 milyon lira seviyesinde gerçekleşti. Kartlı ödemeler içindeki internetten ödeme payı rekor kırarak yüzde 29 seviyesine ulaştı. Kartlarla internetten gerçekleştirilen 975 milyon liralık tutarın yüzde 62'sine denk gelen 602 milyon liralık kısmı elektronik eşya, giyim ve hava yolları sektörlerinde gerçekleşti. En fazla ödeme yapılan elektronik eşya sektörü internetten toplam kartlı ödemelerin yüzde 37'sini oluştururken, giyim ve aksesuar sektörü yüzde 17'sini, hava yolları sektörü ise yüzde 8'ini oluşturdu.

İğdır İnternette Ödemede Birinci

Türkiye'nin her yerinden kullanıcılar internetten alışveriş imkânı sayesinde kendilerine cazip gelen ürünlere ulaşırken kalabalık nüfusun etkisiyle internetten alışverişlerin yüzde 36'sı yani üçte biri İstanbul'daki kullanıcılar tarafından yapıldı. Toplam kartlı ödemeler içindeki internetten ödemeler baz alındığında ise en fazla internetten alışveriş tercih eden iller yüzde 40 ile İğdır, yüzde 34 ile Kırklareli ve yüzde 33 ile Çanakkale oldu.

Türkiye'nin İlk Yerli Kanser İlacı Üretiliyor

İlk yerli biyoteknolojik ilacın Mayıs 2019'da teslim edilmesi öngörülüyor.

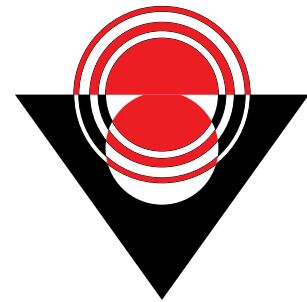
TÜBİTAK, baş ve boyun kanseri tedavisinde kullanılacak yerli ilaç çalışmalarına başladı. Çalışmalar, Gebze'deki TÜBİTAK Marmara Araştırma Merkezi'nde bulunan laboratuvarda yürütülüyor. Kanser Tedavisine Yönelik Yerli Biyobenzer İlaç Geliştirilmesi ve Üretimi (BİOSİM) ismiyle yürütülen projeyle üretilecek ilaç ilk biyoteknolojik ilaç olma özelliğini taşıyacak ve Mayıs 2019'da teslimi gerçekleştirilecek.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, yakın zamanda projenin gerçekleştirildiği laboratuvarı ziyaret etti ve yerli kanser ilacı çalışmalarını yerinde inceledi. Çalışmaların ilk kez görüntülediği ziyarette bilgi alan Bakan Varank şunları ifade etti: "BİOSİM, biyobenzer baş ve boyun kanserine



karşı bir ilacın geliştirilmesi projesi. Buradaki çalışmalarını ve yürütücü arkadaşları ziyaret edip onlardan bilgi aldık. Bu çok önemli bir teknoloji. Bunun gibi başka 180 farklı biyobenzer olarak üretebileceğimiz ilacımız var. İnşallah burada geliştirdiğimiz teknoloji ve altyapı ile bu ilaçları da Türkiye'de üretip paranın ülkemizdeki kalmasını istiyoruz. Biosim kanser ilacı laboratuvar ortamında üretildi. Mayıs 2019'da firmaya teslim edilecek. Kamu-sanayi iş birliği ve Sağlık Bakanlığımızın desteğiyle geliştirilen bu ilacın eczanelerde yerini alması ve hastalarımıza şifa olabilmesi için prelinik ve klinik çalışmalarının tamamlanıp bazı süreçlerden daha geçmesi gerekiyor."

TÜBİTAK, baş ve boyun kanseri tedavisinde kullanılacak yerli ilaç çalışmalarına başladı.



TÜBİTAK

Öte yandan bilgilendirmede bulunan TÜBİTAK Gen Mühendisliği ve Biyoteknoloji Enstitüsü Müdürü Prof. Dr. Şaban Tekin, "BİOSİM kapsamında geliştirdiğimiz ilaç, baş ve boyun kanseri tedavisinde kullanılıyor. Biz de genden itibaren hücreyi geliştiriyoruz. Antikor üreten hücreyi geliştiriyoruz. Geliştirdiğimiz hücre, proje yürütücüsü olan firmaya teslim edilecek. Onlar da prelinik ve klinik çalışmalardan sonra

ilacın ruhsat başvurusu ve ticarileştirme işlemini gerçekleştirecekler." dedi. Ayrıca, biyobenzerinin yapıldığı referans ilacın 100 mg'lık formunun 500 TL olduğunu söyleyen Tekin: "Kilogram değeri bir milyon dolar. O kadar katma değerli ürün bunlar. Türkiye bu teknolojiyi öğreniyor artık." diye ekledi.

İleri teknoloji ürünler olarak sınıflandırılan ve kilo başı değeri milyona ulaşan

biyoteknolojik ilaçların tamamını ülkemiz ithal ediyor. 1.2 trilyon dolarlık dünya ilaç pazarında biyoteknolojik ilaçların payı 260 milyar dolar civarında. Ağustos 2018 itibarıyla Türkiye biyoteknolojik ilaç pazarı ise yaklaşık 5 milyar Türk lirası düzeyinde. Referans ilaçların bu pazardaki payı 4.8 milyar TL iken, biyobenzer ilaç pazarı 247 milyon TL'ye ulaşmış durumda. Üretimle referans ilaçtan daha ucuz olacak yerli kanser ilacı, ihracata da katkı yapacak.



Biyoteknolojik İlaç Nedir?

Dünyada en yaygın hastalıklar arasında yer alan kanserin tedavilerinde ağırlıklı olarak kimyasal içeren kemoterapi ilaçları kullanılıyor. Fakat son yıllarda bu ilaçların yerini biyoteknolojik ilaçlar almaya başladı. Bu ilaçlar yüksek teknoloji gerektiren moleküler biyoloji ve genetik mühendisliği yöntemleriyle canlı hücreler kullanılarak geliştirilip

üretiliyor. Kanser tedavilerinde kullanılan biyoteknolojik ilaçların başında Rekombinant Antikorlar geliyor. Bu antikor yapısındaki biyoteknolojik ilaçlar vücutta sadece kanser hücrelerini seçici olarak hedef alıyor, onlara bağlanarak bu hücrelerinin gelişip çoğalmasını engelliyor.



Lexus'un Son Reklam Filminin Senaryosunu Yapay Zekâ Yazdı

Yapay zekâ teknolojisi birçok sektöre entegre olmaya başladı fakat bu kez farklı bir alanda kendini gösteriyor. Japon otomobil markası Lexus'un son reklam filmi yapay zekâ tarafından kaleme alındı.

Günümüzde yapay zekâ (AI) birçok endüstride devrim yapma potansiyeline sahip ve bunlardan biri de metin yazarlığı. Japonya merkezli otomobil üreticisi Lexus yeni modelini sergilediği son reklam filmini tamamen yapay zekâya yazdırdı.

Oscar Ödüllü Yönetmen Yönetti

Şirketten yapılan açıklamaya göre dünyada bir ilk olan bu reklam filmi Lexus ES modelinin 2019 lansmanını duyurmak üzere tasarlandı. İnsanlar ve makinelerin, ES modelindeki sezgisel sürüş deneyimini yansıtmak için birlikte çalışabileceği fikrini göstermek isteyen

Lexus ortaya ilginç bir çalışma çıkardı.

Yapay zekânın senaryosu İskoçya'nın Son Kralı ve Whitney gibi filmleri yöneten Bafta ve Oscar ödüllü yönetmen Kevin Macdonald tarafından yönetildi. 60 saniyelik reklam filmi, sosyal medya, sinema ve televizyonlarda yayınlanmaya başladı.



donanimhaber.com

3D Yazıcı ile Üretilen İlk Elektrikli Motosiklet!

3D yazıcı ve baskı teknolojileri alışlagelmiş üretim biçimlerini değiştirmeye devam ediyor. Daha önce araba üretiminde, uçak parçalarında 3D yazıcılar kullanılmıştı. Hatta 3D yazıcı ile üretilmiş jet motoruna bile rastlamıştık. Şimdi ise tamamen 3D yazıcı ile üretilen ilk elektrikli motosiklet karşımızda duruyor.

İddialı gibi görünebilir ama bu elektrikli motosiklet gerçekten de tamamen 3D yazıcı ile üretilmiş. Peki ama fütüristik bir tasarıma sahip olan geleceğin motosikleti nasıl özelliklere sahiptir?

3D Yazıcı ile Üretilen İlk Elektrikli Motosiklet ve Özellikleri!

Alman BigRep firması tarafından ilk prototipi üretilen elektrikli motosiklet, özellikle kübik formuyla dikkat çekiyor. Motosikletin tekerlekleri bile 3D yazıcı ile üretilmiş. Ancak burada normal havayla şişirilen motosiklet tekerleğinden

bahsetmiyoruz. Petek benzeri bir yapıya sahip olan tekerlekler, uzay araçlarında kullanılanlara benzer bir yapıya sahip.

BigRep'in NOWlab bölümü tarafından geliştirilen motosikletin gerçekten çalışıp çalışmadığı ise en çok merak edilen konulardan biri. Alman şirket de bunu düşünerek elektrikli motosikletin kullanım videolarını paylaşmış. Motosiklet çok keskin hatlarda tasarlanmış. Bu tasarımda 3D baskı teknolojileri ile üretilmesinin de etkisi var. Motosiklet, tasarımından üretim biçimine kadar 3D baskı teknolojisinin nereye vardığının da en iyi göstergesi. Ancak videoda dikkat çeken ayrıntı, motosikletin fren lambalarının hiç yanmamış olması. Işıklı bir ortamda sürekli olarak ön lambası yanan motosikletin dörtlü şekilde tasarlanmış fren lambalarının yanması daha ilgi çekici olabilirdi. Tabii ki bunun bir prototip olduğunu ve hatalarının olabileceğini de unutmamak gerekir.



shiftdelete.net

LG'den 16 Kameralı Akıllı Telefon Geliyor!

Google Pixel 2 ve Pixel 3 gibi modeller yazılımın gücünden faydalanarak tek kamera ile çok iyi seviyede fotoğraflar çekilebildiğini kanıtlarken son yıllarda akıllı telefon üreticileri özellikle üst seviye modellerinde kamera sayısını artırıyor. Bu kapsamda geçtiğimiz ay tanıtımı yapılan Samsung Galaxy A9 dünyanın ilk dört arka kameraya sahip akıllı telefonu olurken, LG'nin 16 kameralı bir akıllı telefon üzerinde çalıştığını kısa bir süre önce sizlere duyurmuştuk.



LG 16 Kameralı Akıllı Telefon Geliştiriyor!

Bu iddialar patentin alınması ile doğrulandı. Bir telefonun arka tarafında 16 kameraya neden ihtiyaç duyulur? Bu başlı başına büyük bir tartışma konusu, ancak LG bunları bir arada tutmak için kare şeklinde bir tasarım kullanıyor. Yani 4x4 şeklinde aynı alan içerisine 16 adet kamera sensörü yerleştirilecek. Bu sayede her kamera sensörü sahneyi farklı açıdan görebiliyor. Yüksek sayıdaki kamera ile bir fotoğrafı çekmeden önce arka planı doğrudan değiştirmenin ve 3 boyutlu fotoğraflar çekmenin oldukça kolay hâle getirileceği belirtiliyor.

Tabii, LG'nin patenti alması böyle bir telefonun tanıtılacağını garantilemiyor. Daha önce firmaların bu tarz ilginç fikirlerin patentini aldığı, ancak son kullanıcı için geliştirdiği ürünlerde kullanmadığını defalarca kez gördük.

WCONTRAK

Yeni Nesil Lastik Kaplama



“ İş makineleri, kamyonlar için orbit ve soğuk kaplama üretimi yapan **AKO LASTİK KAPLAMA FABRİKASI** sadece Türkiye'nin değil dünyanın da sayılı tesislerinden. ”

AKO
LASTİK KAPLAMA

www.akolastikkaplama.com.tr

Örnek Olacak Hikâyeleriyle Behlül Dâna Hazretleri

Abbasi halifesi Harun Reşid döneminde yaşamış Behlül Dâna Hazretlerinin hayatından farklı farklı kesitleri okuyucularımız için derledik.

Behlül Dâna Hazretleri daima Halife Harun Reşid'in yakınında bulunur, çeşitli sebepler hasıl ederek onu uyarırdı. Bir gün Behlül Dâna Hazretleri, üstü başı toz toprak içinde uzun bir yolculuktan gelmiş olmanın belirtileri ile Harun Reşid'in huzuruna çıktı. Harun Reşid sordu:

- Be ne hâl Behlül, nereden geliyorsun?
- Cehennemden geliyorum ey hükümdar.
- Ne işin vardı cehennemde?
- Ateş lazım oldu da ateş almaya gittim.
- Peki, getirdin mi bari?
- Hayır efendim getiremedim. Cehennemden bekçileriyle görüştüm, onlar "Sanıldığı gibi burada ateş bulunmaz, ateşi herkes dünyadan kendisi getirir." dedi.

Behlül bir gün Harun Reşid'in taht odasını boş buldu ve çıkıp tahta oturuverdi. Bunu gören askerler onu

kamçı ile dövmeye başladılar. Askerler vurdukça o; "Vah Harun Reşid, vah Harun Reşid!" diyordu. O esnada halife geldi ve manzara karşısında donup kaldı. Askerleri uzaklaştırdıktan sonra; "Ey Behlül! Bu ne hâl?" diye sordu.

- Senin için ağlıyorum. Burada tahtı boş bulup bir an oturdum. Bu kadar kırbaç

yedim. Sen ise senelerdir bu tahtın üzerinde oturuyorsun. Hâlin ne olur diye düşündüm.

- Peki ne yapmam lazım?
- Mademki bu yükün altına girdin. Zulme meyletme. Adalet üzere ol. Böylece tahtında otur." buyurdu.



Bir gün Behlül'ü kabristanda gördüler. Ayaklarını kabir taşları arasına sokmuş toprakla oynuyordu. Kendisine "Ey Behlül ne yapıyorsun?" diye sordular. Onlara gayet sakin biçimde "Bana eziyet etmeyen, gıybetimi yapmayan insanlarla oturup sohbet ediyorum. Bunlar sağ olanlardan daha emin." diye cevap verdi.

Behlül Dâna, av yaparken Harun Reşid'in hedefi iskaladığını görünce:

"Büyük isabet oldu efendim." der.

Halife'nin kendisine şaşkın şaşkın baktığını görünce de sözünü şöyle sürdürür:

"Yani kuşun hayatı açısından isabet oldu."



Harun Reşid hacca gitmişti. Dönüşünde bir müddet Kufe'de istirahat etti. Sonra yola çıkacağı zaman herkes kendisini yolcu etmek için sokağa döküldü. Behlül Dâna da sokaklardaydı. Çocuklar onunla beraber oynayıp eğleniyorlardı. Tam o sırada Harun'un develer üzerinde muhteşem kafilesi gözüktü. Çocuklar da Behlül'ü bıraktı ve onun seyrine koyuldular. Tam Harun'un geldiği sırada Behlül yüksek sesle: "Ey Harun!" diye seslendi. Harun, yüzünden perdeyi kaldırarak "Buyur Behlül, ne istiyorsun?" dedi.

Behlül: "Ey müminlerin emiri! Eymen bin Nail, Kudame bin Abdülâmir'den bize şöyle haber verdi ve dedi ki; Ben Resul-i Ekrem'i Arafat'tan dönüşte görmüştüm. Kızıl bir deveye binmişti. Yanında kimse dövülmediği gibi, kimse de kovulmazdı. "Yol verin, yol verin" diyen münadileri de yoktu. Sen de bu usule riayet eyle. Bilmiş ol ki; tevazu ile yolculuk etmen, kibir ile seyahatinden hayırlıdır."



Behlül Dâna Kimdir?

Halife Harun Reşid zamanında yaşayan meczup (Allah aşkının sarhoşu) ve veli bir zattır. Asıl ismi Ebu Vüheyb bin Ömer Sayrafi'dir. Doğum tarihi kesin olarak bilinmemektedir. Kufeli olduğu hâlde Bağdat'ta yaşamış ve m. 805'te vefat etmiştir. Abbasilerin ünlü halifesi Harun Reşid zamanında yaşamıştır. (8. yüzyıl) Harun Reşid'in kardeşi olduğuna dair

rivayetler varsa da bunun aslı yoktur. Herkese ders olacak hikmetli sözleri çok meşhurdur. Zaman zaman aklından zoru olan kimselere has tavırlar takınır, herkes de bundan dolayı kendisini deli sanırdı. Hâlbuki kendisi Allah dostlarındandır.

Lastik Bakımında Dikkat Edilmesi Gerekenler

Güvenlik, yakıt maliyeti, parça ömürleri, fren mesafesi olmak üzere araçlarda önemli hususları etkileyen lastikler, dikkatle üzerine düşülmesi gereken bir noktadır. Dolayısıyla aracın genel motor bakımı kadar, lastik bakımları da önemlidir.



Lastik Basınçlarını Düzenli Olarak Kontrol Edin

Lastik bakımı için kullanıcı açısından en önemli ve en basit konuların başında, lastik hava basıncının düzgün olmasını sağlamak gelmektedir. Bunun nedeni, lastik hava basıncının az ya da çok olması aracın çok yakıt tüketmesine, fren mesafesinin uzamasına ve lastik ömrünün kısalmasına neden olmaktadır. Basıncın kaç olması gerektiği ise aracın modeli ile lastik türüne göre değişir. Aracın lastik basıncının ne olması gerektiğini ise genellikle bagaj veya kapının kenarlarında yer alan bilgilendirme panolarından öğrenebilirsiniz. Eğer aracınızda böyle bir bilgilendirme yer almıyorsa yetkili araç bayileri ile lastik satıcılarına danışabilirsiniz.

Diş Derinliğine Dikkat Edin

Sıfır lastik diş derinlikleri 7-8 mm arasındadır. 1,6 mm altında diş derinliklerinde lastiklerin mutlaka değiştirilmesi gerekir. Zaten 1,6 mm ve altında diş derinliğine sahip olan araçlar muayeneden geçememektedir. Güvenli sürüş için özellikle 2 yaşından büyük olan lastiklerin 6 ay gibi belirli aralıklar ile diş derinliği ölçtürülmelidir.

Sadece İki Lastik Değiştirmeyin

Araç lastiklerinden iki tanesini değiştirmek çok yanlış uygulamalardandır. Bu uygulama daha çok aracın çekiş gücü veya ağırlıklı dönüş yönünde olan lastiklerin diğer iki lastikten daha fazla aşınması sonucunda yapılmaktadır. Ancak bu çok tehlikeli ve tavsiye edilmeyen bir yöntemdir. Çünkü yeni alınan lastiklerin diş derinliklerinin, eski olan lastiklere oranlandığında 2-3 kat fazla olması özellikle dönüş sırasında aracın fazla kaymasına ve dengesiz sürüş yapılmasına neden olur.

Mevsimine Göre Lastik Kullanın

Ülkemizde mevsim özelliklerinden dolayı, genel olarak yaz lastikleri kullanılmaktadır. Ancak özellikle kış aylarında belirli bölge ve hava durumlarında yetkililer tarafından her türlü araç için kış lastikleri zorunlu tutulabilmektedir. Lastiklerin imalat özelliklerinden dolayı mevsimine göre lastik kullanmak, hem güvenlik açısından çok önemli hem de lastik kullanım sürelerini uzatmaktadır.

Rot Balans Ayarlarını Yaptırın

Rot ve balans ayarları aracın sürüş ve gidişle alakalı bir ayar olmasında dolayı, ayarların tam olarak yapılmaması durumunda, aracın birçok parçasına zarar verdiği gibi uzun vadede araç lastiklerine de zarar vermektedir.

Lastikleri Doğru Koşullarda Saklayın

Kış ve yaz lastik değişimlerinde eğer lastikleri siz saklayacaksanız lastikleri rutubetli ortamlar ile direkt beton zeminlere koymayın. Bunun yerine mümkünse kılıf içerisinde biraz kalın bir tahta üzerine koyun. Aksi takdirde lastik yapısında çeşitli bozulmalar olabilir.

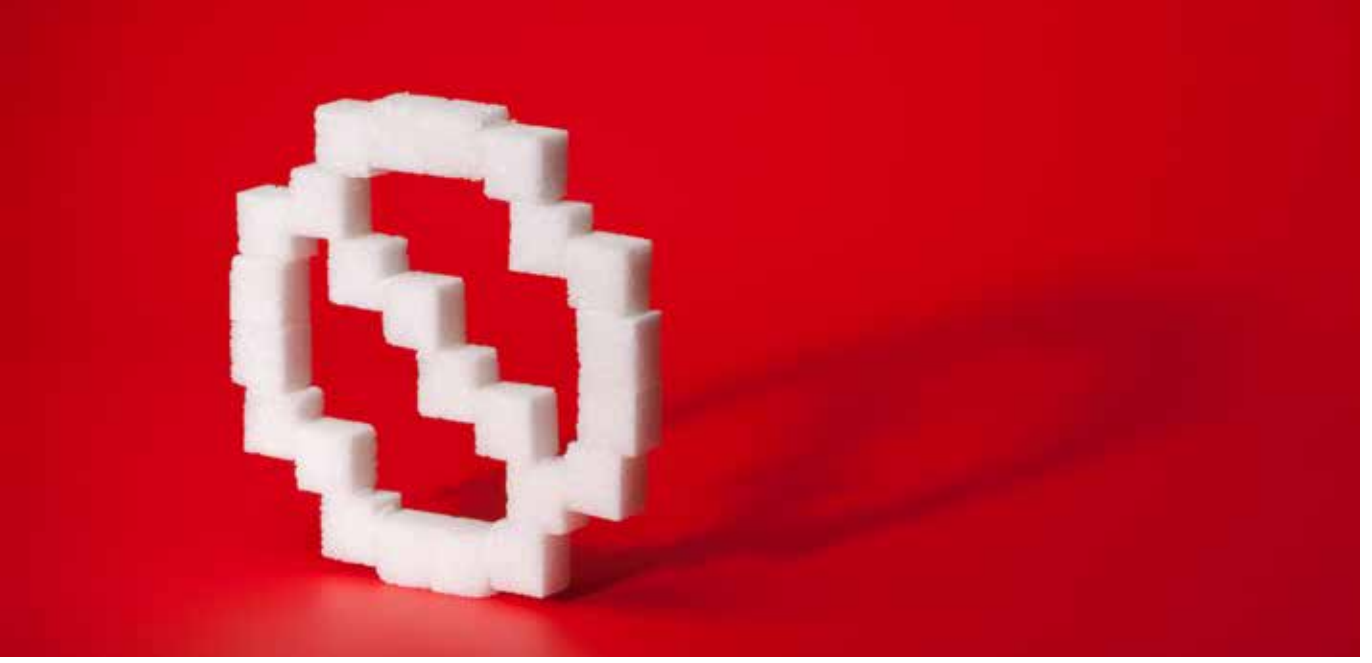
Belli Bir Süre Sonra Lastiklerinizi Kontrol Ettirin

Lastiklerin genel olarak yıllık kontrol ettirilmesi tavsiye edilir. Ancak özellikle yeni lastikler çok fazla taşı veya bozuk asfalt zeminlerde gitmek zorunda kalmıyorsa gidilen yola göre 2 yıla kadar çoğunlukla bir sorun yaşatmamaktadır. Bundan dolayı kullanım süresi 2 yıl ve üzeri olan araç lastiklerinizi bir bilene gösterin.



Şeker Sağlık İçin O Kadar da Masum Değil

Zararlı olduğu bildirilen 3 beyazdan biri olan şeker, tadını çok sevsek de araya mesafe koymamız gereken ürünlerin başında geliyor.



Şeker hayatımızın vazgeçilmez gıdaları arasına girmiş durumda.

Doğal olarak meyve ve sebzelerde bulunan şekere fiziksel sağlığımız için ihtiyacımız var. Özellikle zihinsel faaliyetlerin yürütülmesi ve iyi bir ruh hâli için gerekli. Ama aşırı şeker tüketiminin ve kimyasal işlemlerle beyazlatılmış şekerin zararları çok fazla. Şekerin beyaz toz hâli genellikle GDO'ludur. Şeker başka formlarda da bulunabilir. Mısır şurubu, bal, akçaağaç şurubu gibi şekerin tüm formları vücudu bir şekilde etkilemektedir. Vücut çok yüksek miktarda işlenmiş şekeri kaldıramaz. Vücuttaki temel organlar bu kalitesiz şekerin tüketimiyle ciddi zarara uğrayabilir.

Şekerin Verdiği Başlıca Zararlar

- Aşırı şeker tüketimi baş ağrısına neden oluyor.
- Hücrelerin ihtiyacı olan sudan mahrum bırakması sebebiyle hafıza kaybı yapıyor.
- Bağışıklığı zayıflattığı için vücudu hastalıklara açık duruma getiriyor.
- Hızlı kilo almaya sebep oluyor.
- Kan basıncını etkilediğinden kalp rahatsızlıklarına ve damar tıkanıklarına sebep oluyor.
- Böbreklerin ve karaciğerin çalışmasını zorluyor.
- Böbrek hastalıklarına ve karaciğer yağlanmasına yol açıyor.
- Susuz kaldığından deride dökülmeler, kurumalar ve çatlamlar oluşuyor.
- Ayrıca cilt daha hızlı yaşlanıyor ve kırışıklar erken başlıyor.
- Magnezyum ve bakır gibi minerallerin emilimini azalttığından saç dökülmesi yaşıyor.
- Hazımsızlıktan gastrite kadar mide rahatsızlıklarının oluşmasına sebep oluyor.

